



## Финансовые и операционные результаты ОАО «ИСКЧ» за 1 квартал 2014 года по РСБУ

**Москва – 15 мая 2014 года.** Институт Стволовых Клеток Человека - ОАО «ИСКЧ» (ФБ ММББ: [ISKJ](#)), российская биотехнологическая компания, объявляет неаудированные неконсолидированные результаты деятельности за 1 квартал 2014 года в соответствии с российскими стандартами бухгалтерского учета (РСБУ):

- Выручка ОАО «ИСКЧ» за 1 квартал 2014 г. составила 105,7 млн. рублей по сравнению с 120,6 млн. рублей за аналогичный период предыдущего года.
- Валовая прибыль составила 35,0 млн. рублей, при валовой марже в 33,1%; прибыль от продаж составила 3,3 млн. рублей.
- Показатель OIBDA<sup>1</sup> составил 8,4 млн. рублей; маржа по OIBDA составила 7,9%.
- Чистая прибыль ОАО «ИСКЧ» по итогам 1 квартала 2014 г. составила 54,0 млн. рублей по сравнению с 21,1 млн. рублей за аналогичный период предыдущего года.

### Генеральный директор ОАО «ИСКЧ» Артур Исаев:

«В прошедшем квартале было подписано и одобрено общим собранием акционеров инвестиционное соглашение между ИСКЧ и Биофондом РВК, по которому компании будут совместно финансировать развитие сети медицинских центров Genetico. Мы высоко оцениваем, что нашим партнером стал инвестиционный фонд с государственным участием и рядом необходимых компетенций в области биотехнологий, и мы уверены, что в данном партнерстве мы успешно осуществим все поставленные планы и стратегические задачи в рамках реализации названного проекта.

После отработки бизнес-процессов на этапе тестовых продаж в прошедшем году, с начала 2014 года мы сосредоточили усилия на продвижении услуг МГЦ Genetico на российском рынке и рассчитываем на запланированный рост выручки.

На продажи Неоваскулгена<sup>®</sup> в Российской Федерации в текущем году непосредственное влияние оказывает отсутствие данного оригинального инновационного препарата в списке ЖНВЛП, который не пересматривается уже 3 года. Это приводит к существенному ограничению возможностей лечебно-профилактических учреждений закупать препарат для нуждающихся в лечении пациентов.

В настоящее время ИСКЧ осуществляет анализ, бизнес-планирование и подготовительную работу для вывода своих услуг и препарата Неоваскулген<sup>®</sup> на рынки США, Европы и Китая. Данные рынки представляют большие возможности, поскольку их размеры значительно превышают российский рынок.

В своих дальнейших планах мы учитываем не только потенциальные риски, связанные с новизной наших продуктов и услуг для потребителей, но и те экономические риски, которые связаны с последствиями геополитического кризиса и которые могут повлиять на объемы деловой активности и темпы роста в РФ, а, следовательно, на потребительский спрос и возможности государственного финансирования. Поэтому одной из целей на текущий момент Компания видит осуществление работы по диверсификации данных рисков».

### Выручка ИСКЧ и доходы по отдельным проектам

Выручка ОАО «ИСКЧ» за 1 квартал 2014 г. составила 105,674 млн. рублей, что на 12,4% ниже выручки, продемонстрированной в 1 квартале предыдущего года.

<sup>1</sup> Показатель OIBDA рассчитывается как выручка за вычетом операционных расходов (себестоимость + коммерческие + управленческие расходы), т.е. операционная прибыль, без учета амортизации. Компания считает, что OIBDA дает важную информацию инвесторам, поскольку отражает состояние её бизнеса, включая способность финансировать инвестиции, а также возможность привлекать заемные средства и обслуживать долг.



Основной причиной сокращения выручки сравнительно с аналогичным периодом 2013 года стала разница в величине доходов, полученных от поставок инновационного препарата Неоваскулген®. В 1 квартале 2013 г. доходы от реализации Неоваскулгена® дистрибьюторам составили 59,8 млн. рублей, в 1 квартале текущего года – 41,8 млн. рублей.

Также, в отличие от 1 квартала 2013 г. в выручке за отчетный квартал отсутствуют доходы от предоставления услуг генетической диагностики и консультирования, которые, начиная со 2 квартала 2013 г., отражаются в выручке ООО «ЦГРМ ИСКЧ» (дочерней компании ОАО «ИСКЧ») и, соответственно, входят в консолидированную выручку Компании по МСФО. Компания отчитывается по МСФО дважды в год – за 6 месяцев и за год, по РСБУ отчетность выходит четыре раза в год (за 3, 6, 9 месяцев и за год). Поэтому, в целях регулярного предоставления сравнительной информации и сведений о развитии проекта Genetico (услуги генетической диагностики и консультирования, а также Репробанка), в пресс-релизах по результатам Компании по РСБУ, начиная с текущего, приводятся доходы ЦГРМ ИСКЧ от названных услуг за соответствующий отчетный период (см. ниже раздел об услугах МГЦ Genetico).

Помимо этого, выручка за 1 квартал 2014 г., в отличие от аналогичного периода предыдущего года, не включает доходы от сдачи в аренду основных средств, которые, в связи с произведенными корректировками, начиная с годовой отчетности за 2013 год, включаются в Прочие доходы. Соответствующая реклассификация в отношении сопоставимого прошлого периода будет представлена в годовой отчетности за текущий год, поскольку, в соответствии с российскими правилами ведения бухгалтерского учета, не может применяться к промежуточной отчетности.

Совокупный эффект от отсутствия в выручке ИСКЧ за 1 квартал 2014 г. названных статей составляет более 4 млн. рублей.

**Неоваскулген®** – «первый в классе» геннотерапевтический препарат для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза (хронической - ХИНК, включая критическую - КИНК).

Доходы от реализации дистрибьюторам разработанного ИСКЧ инновационного препарата Неоваскулген® составили по итогам 1 квартала 2013 г. 39,5% от общей выручки компании (41,8 млн. рублей).

Регистрационное удостоверение на Неоваскулген® (РУ № ЛП-000671) ИСКЧ получил 7 декабря 2011 г. После налаживания процесса производства первых промышленных серий Неоваскулгена®, а также завершения их сертификации (конец сентября 2012 г.), препарат поступил на российский рынок в качестве рецептурного готового лекарственного средства (лиофилизат для приготовления раствора, курс – 2 инъекции /2 упаковки/) через сеть дистрибьютеров.

В марте 2013 г. ИСКЧ подписал договор о поставке Неоваскулгена® ЗАО «ФармФирма «Сотекс», входящей в ГК «ПРОТЕК» и имеющей опыт выведения на рынок лекарственных средств.

Поскольку препарат является инновационным и дорогостоящим, динамика его продаж конечному потребителю существенно зависит от вхождения в государственные программы финансирования. Поэтому среди ключевых задач – включение Неоваскулгена® в федеральные и региональные программы финансирования лекарственной помощи населению.

Одним из шагов в данном направлении могло бы стать внесение Неоваскулгена® в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (ЖНВЛП), однако ни на 2013, ни на 2014 год список не пересматривался (распоряжением Правительства РФ от 19.12.2013 г. было установлено, что на 2014 год перечень ЖНВЛП изменению не подлежит и, таким образом, уже третий год будет действовать список, утвержденный ещё на 2012 год). В 2014 году Компанией будет подаваться очередное досье на включение Неоваскулгена® в перечень ЖНВЛП, но уже, начиная с 2015 года.

Помимо рынка РФ, в планах ИСКЧ – вывод Неоваскулгена® на зарубежные рынки.

В феврале 2013 г. регистрационное удостоверение на Неоваскулген® получено в Украине: первая поставка препарата на украинский рынок состоялась во 2 квартале 2013 года.



В 2014 году планируется начать процесс девелопмента и регистрации Неоваскулгена® в США и Китае.

ИСКЧ подготовлен бизнес-план по выводу Неоваскулгена® на рынок США, произведена оценка потенциального рынка, который значительно превосходит российский, выбран ряд потенциальных партнеров для проведения регуляторной работы, осуществления контрактного производства, а также доклинических и клинических исследований (ДКИ и КИ), сделан расчет необходимых инвестиций. По предварительным оценкам, объем требуемых инвестиций для проведения ДКИ и КИ 1-2 фазы в США составляет порядка \$20 млн. Привлекать необходимые средства Компания планирует как от российских, так и от зарубежных инвесторов

Бизнес-план выхода Неоваскулгена® на рынок Китая находится в процессе подготовки.

Неоваскулген® – оригинальный инновационный, «первый в классе», препарат. Его механизм действия – терапевтический ангиогенез – открывает новый подход в лечении ишемии тканей: применение эволюционно запрограммированного процесса образования и роста кровеносных сосудов. В связи с этим, ИСКЧ ставит своей задачей расширение показаний к применению препарата. В настоящий момент завершены доклинические исследования и на основании анализа их результатов будут сделаны выводы о выборе следующей нозологии. Как сообщалось ранее, среди возможных вариантов, в первую очередь, рассматривается применение Неоваскулгена® в сфере кардиологии, а именно – в области терапии ишемической болезни сердца.

#### ***Услуга забора, выделения, криоконсервации и хранения стволовых клеток пуповинной крови (СК ПК) – биострахование (Гемабанк)***

Доходы от данной услуги составили по итогам 1 квартала 2014 г. 48,4% от общей выручки компании (51,1 млн. рублей), снизившись по сравнению с 1 кварталом 2013 г. на 5,9%.

В отчетном квартале доходы ИСКЧ от хранения СК ПК продемонстрировали рост, тогда как выручка от выделения и криоконсервации СК ПК снизилась. Всего, по состоянию текущий момент, количество персональных образцов СК ПК, находящихся на хранении в Гемабанке, составляет более 20 тысяч.

Оценка рынка банкинга СК ПК в РФ, проведенная Компанией, показала, что по итогам 2013 года Гемабанк сохранил лидерские позиции. Однако следует констатировать увеличение активности конкурентов и появление новых игроков. Важным для будущего является и тот фактор, что российский рынок персонального хранения СК ПК, как показало исследование, обладает потенциалом для роста: за последние 3 года темпы увеличения рождаемости и платежеспособного спроса населения превосходят темпы роста рынка банкинга СК ПК, объем которого с 2011 года почти не изменился.

В целом, необходимо констатировать, что хотя снижение потребительского спроса в сегменте банкинга СК ПК было в 2012 и 2013 году не только в РФ, но и за рубежом, сейчас рынок стабилизировался и консолидируется. Однако возвращение поквартальной динамики роста продаж Гемабанка сейчас напрямую зависит не только от общего рыночного тренда и маркетинговых усилий Компании, но и от возможных кризисных явлений в потребительском спросе из-за формирования отрицательных ожиданий в связи с вовлеченностью страны в политическую ситуацию в Украине и экономическими санкциями Западных стран против России в ответ на занимаемую ею позицию.

В крупнейшем украинском банке пуповинной крови «Гемафонд», в котором ИСКЧ владеет 50%-й долей, совокупное количество образцов СК ПК на конец 1 квартала 2014 года превысило 7,4 тысяч единиц.

#### ***SPRS-терапия – комплекс персонализированных лечебно-диагностических процедур для восстановления кожи с признаками возрастных и иных структурных изменений.***

Доходы от услуги SPRS-терапия, включая долгосрочное криохранение собственных фибробластов кожи, составили по итогам 1 квартала 2014 года 5,4% от общей выручки компании (5,7 млн. рублей). По сравнению с 1 кварталом 2013 года доходы выросли на 75%.

Услуга была выведена на рынок, начиная с января 2011 года, и оказывается на основе зарегистрированной инновационной медицинской технологии применения аутологичных дермальных фибробластов для коррекции возрастных и рубцовых дефектов кожи. Включает проведение диагностики состояния кожи пациента, курс терапии с



использованием клеточного препарата, содержащего собственные дермальные фибробласты, а также долгосрочное хранение культуры аутофибробластов кожи в криобанке.

Предоставление услуги, в основном, осуществляется через клиники эстетической медицины г. Москвы (более 20), однако, в 2012 году также началось сотрудничество с клиниками в регионах РФ (на конец 1 квартала 2014 г. – в 7 городах).

Общее количество пациентов на конец 1 квартала 2014 года составило 387 человек, и более трети пациентов обратилось повторно – два и более раз – в том числе, для лечения кожи других областей, помимо лица. Таким образом, рост количества заявок на различные услуги в рамках сервиса SPRS-терапия (как первичные, так и вторичные обращения) обеспечивают увеличение выручки.

Наряду с работой в профессиональном сообществе эстетической медицины (привлечение новых клиник, мастер-классы для врачей, научные публикации и выступления на конференциях), продолжилась реализация маркетинговой стратегии, нацеленной на продвижение услуги SPRS-терапия непосредственно в среде конечного потребителя.

В сентябре 2012 г. от ООО «Витацел» (дочерней компании ОАО «ИСКЧ») была подана международная патентная заявка (РСТ) «Метод диагностики соединительной ткани и его применение», что необходимо для получения глобальной патентной защиты технологии SPRS-терапия, и, в частности, персонализированной диагностики кожи (Паспорт кожи®). Опубликована заявка 11 апреля 2013 г., что дало временную правовую охрану в странах, допускающих подачу патентных заявок на английском языке. В июле 2013 г. данная международная патентная заявка была переведена на национальные/региональные фазы, и в сентябре была опубликована Евразийская патентная заявка (страны СНГ), а в октябре – заявка на патент в США.

В феврале 2014 г. патентным ведомством США была завершена экспертиза и принято решение о выдаче ООО «Витацел» патента «Метод определения регенеративной способности кожи», что дает правовую защиту технологии SPRS-терапия и её диагностической составляющей на территории США.

В конце марта 2014 г. поданы национальные заявки в Европейское патентное ведомство, а также в патентное ведомство Бразилии.

### **Услуги генетической диагностики и консультирования, а также Репробанка в МГЦ «Genetico»**

Доходы от услуг генетической диагностики и консультирования, а также Репробанка, отраженные в выручке ООО «ЦГРМ ИСКЧ» - дочерней компании ОАО «ИСКЧ», составили в 1 квартале 2014 года 3,1 млн. рублей - более половины от выручки, продемонстрированной данной компанией от перечисленных услуг, по итогам всего предыдущего года.

Разработка социально-значимого проекта ИСКЧ по созданию собственной общероссийской сети медико-генетических центров нового образца для предоставления услуг генетической диагностики и консультирования с целью раннего выявления и профилактики заболеваний с наследственным компонентом началась в 2011 г.

Основная задача проекта – выявление, прогнозирование и профилактика наследственных заболеваний. Проект направлен на формирование у потребителей новой культуры отношения к своему здоровью и здоровью будущих поколений. Услуги генетической диагностики и консультирования нацелены на реализацию профилактического подхода, когда любой человек сможет своевременно узнать о своих генетических особенностях и осуществить необходимые меры (в том числе, с помощью новых медицинских технологий) для поддержания собственного здоровья, здоровья детей, а также предупреждения рождения в семье потомства с тяжелой наследственной патологией.

Со 2 квартала 2013 г. медико-генетическое консультирование предоставляется для широкого круга потребителей: для детей и взрослых – на основе результатов скрининга с использованием собственного ДНК-чипа ИСКЧ «Этноген», который позволяет провести исследование на наличие/носительство более 60 моногенных наследственных заболеваний, а также определить предрасположенность к развитию ряда широко распространенных многофакторных патологий. Характерной особенностью чипа является его территориальная адаптированность - отражение специфики спектра наследственных заболеваний и генетических особенностей, характерных для народов, проживающих на территории РФ и СНГ.

С 3 квартала 2013 г. Компания также начала оказывать спектр услуг в области PGD - преимплантационной генетической диагностики эмбриона на моногенные наследственные заболевания и хромосомные аномалии при проведении процедуры ЭКО. PGD-лаборатория, функционирующая в новом лабораторно-производственном



комплексе ИСКЧ, была создана в сотрудничестве с пионером и мировым лидером в данной области – Институтом Репродуктивной Генетики (Reproductive Genetics Institute), США. В лаборатории используется широкий арсенал методов и новейших технологий, отвечающий современным требованиям полноты, информативности и надежности анализа применительно к любому случаю, когда необходима преимплантационная генетическая диагностика.

Предоставление всей линейки услуг генетической диагностики и консультирования личным врачом-генетиком, осуществляется посредством развития общероссийской *сети медико-генетических центров GENETICO*. В течение 5 лет планируется открыть данные медико-генетические центры в 19 крупнейших городах РФ. В 2014 году сеть МГЦ Genetico будет охватывать 6 городов страны.

Клиентам МГЦ Genetico свои услуги также оказывает Репробанк – банк репродуктивных клеток и тканей, который начал работу в 3 квартале 2013 г. с сервисов по продаже образцов донорской спермы, а также по персональному хранению спермы в целях биострахования.

В планах компании – дальнейшее расширение линейки услуг медико-генетического консультирования.

В прошедшем году была проделана значительная работа по привлечению инвестиций для развития МГЦ Genetico, и партнером ИСКЧ в 1 квартале 2014 года стал фонд с государственным капиталом – Биофонд РВК. Подписанное инвестиционное соглашение между сторонами, по которому Биофонд РВК входит в состав участников ООО «ЦГРМ ИСКЧ», вступило в силу после получения корпоративного одобрения на Внеочередном Общем собрании акционеров ОАО «ИСКЧ» 27 марта 2014 г. (подробнее см. Примечание 27 к [Консолидированной финансовой отчетности ИСКЧ за 2013 год](#), а также [пресс-релиз](#) на корпоративном веб-сайте).

## **Операционные расходы, OIBDA, прибыли и убытки**

**Операционные расходы ИСКЧ** в 1 квартале 2014 г. выросли по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года на 47,9 % до 102,369 млн. рублей – в основном, за счет роста расходов, входящих в себестоимость, составившую в отчетном квартале 69% от совокупных операционных затрат.

Ключевой причиной роста себестоимости стало увеличение лицензионных платежей дочерним компаниям за использование интеллектуальной собственности. В 1 квартале 2013 г. по данной статье отражались только платежи за использование ноу-хау по SPRS-терапии (IP по данной технологии принадлежит ООО «Витацел», где ведутся дальнейшие разработки как SPRS, так и других клеточных технологий). В отчетном квартале в данную статью вошли также платежи за использование ноу-хау «способ производства лекарственного препарата Неоваскулген®» (IP принадлежит дочерней компании ИСКЧ ООО «НекстГен», которая, в частности, занимается разработками в области генной терапии).

Помимо этого, в себестоимости увеличилась амортизация основных средств – в связи с вводом в эксплуатацию чистых лабораторных помещений (в составе нового ЛПК).

За счет значительного роста операционных затрат на фоне умеренного снижения выручки Компания в 1 квартале 2014 г., по сравнению с аналогичным периодом 2013 г., продемонстрировала сокращение показателей операционной прибыльности и маржинальности (см. далее таблицу «*Основные финансовые результаты*»).

Так, показатель **OIBDA** составил в отчетном квартале 8,381 млн. рублей, **маржа по OIBDA – 7,9%; прибыль от продаж (операционная прибыль) – 3,305 млн. рублей.**

Результат же от прочей деятельности, полученный Компанией в 1 квартале 2014 г., в отличие от аналогичного периода предыдущего года, является положительным и составляет 67,321 млн. рублей, что, в значительной мере, обусловлено прибылью от переоценки ценных бумаг.

В связи с уменьшением основной суммы долга по долгосрочным кредитным соглашениям, в 1 квартале 2014 г. у Компании сократились проценты к уплате, что, наряду с ростом процентов к получению за счет предоставления займов, привело к уменьшению чистых процентных расходов по сравнению с 1 кварталом 2013 г. (-2,714 млн. рублей против -3,747 млн. рублей).



В отчетном квартале Компания также продемонстрировала **Прочие прибыли** (разница между прочими расходами и прочими доходами в Ф.2 «Отчет о финансовых результатах»), которые составили 70,036 млн. рублей по сравнению с Прочими убытками в размере 20,114 млн. рублей по итогам 1 квартала 2013 г. На наличие и величину Прочих прибылей в отчетном квартале, в основном, оказало влияние получение доходов от переоценки рыночной стоимости приобретенных акций, которые составили 66,680 млн. рублей.

Значительный положительный результат от прочей, в основном, неоперационной, деятельности обусловил получение Компанией **прибыли до налогообложения** в размере 70,626 млн. рублей, а также и **чистой прибыли** в размере 54,046 млн. рублей (по сравнению с прибылью до налогообложения в 27,506 млн. рублей, а также чистой прибылью в 21,110 млн. рублей по результатам 1 квартала 2013 г.).

### Основные финансовые результаты:

тыс. рублей	1 кв. 2014 г.	1 кв. 2013 г.	% изменения
<b>Выручка</b>	<b>105 674</b>	<b>120 592</b>	<b>-12,4%</b>
Себестоимость	(70 645)	(42 604)	65,8%
<b>Валовая прибыль</b>	<b>35 029</b>	<b>77 988</b>	<b>-55,1%</b>
<i>Маржа по валовой прибыли (Gross margin)</i>	33,1%	64,7%	н.п.
Коммерческие расходы	(7 469)	(5 698)	31,1%
Управленческие расходы	(24 255)	(20 923)	15,9%
<b>Операционные расходы – итого, в т.ч.</b>	<b>(102 369)</b>	<b>(69 225)</b>	<b>47,9%</b>
Амортизация (ОС, НМА и НИОКР)	5 076	2 727	86,1%
<b>OIBDA</b>	<b>8 381</b>	<b>54 094</b>	<b>-84,5%</b>
<i>Маржа по OIBDA (OIBDA margin)</i>	7,9%	44,9%	н.п.
<b>Прибыль от продаж</b>	<b>3 305</b>	<b>51 367</b>	<b>н.п.</b>
<i>Маржа по прибыли от продаж (Operating margin)</i>	3,1%	42,6%	н.п.
<b>Результат от прочей деятельности, включая:</b>	<b>67 321</b>	<b>(23 861)</b>	<b>н.п.</b>
Чистые проценты	(2 714)	(3 747)	-27,6%
Прочие прибыли / (убытки), в т.ч.	70 035	(20 114)	н.п.
Прибыль / (убыток) от переоценки приобретенных ценных бумаг	66 681	(3 924)	н.п.
<b>Прибыль до налогообложения</b>	<b>70 626</b>	<b>27 506</b>	<b>156,8%</b>
Текущий налог на прибыль	(2 180)	(3 642)	-40,1%
Изменение отложенных налоговых обязательств	(12 924)	18	н.п.
Изменение отложенных налоговых активов	(1 476)	(2 772)	-46,8%
<b>Чистая прибыль</b>	<b>54 046</b>	<b>21 110</b>	<b>156,0%</b>
<i>Маржа по чистой прибыли (Net margin)</i>	51,1%	17,5%	н.п.

С финансовой отчетностью ОАО «ИСКЧ» за 1 квартал 2014 года по РСБУ можно ознакомиться на корпоративном веб-сайте Компании в разделе «Инвесторам» (Финансовая отчетность → Отчеты по РСБУ): [http://hsci.ru/investoram-i-aktioneram/financial\\_reporting/otchet\\_y\\_rsbu](http://hsci.ru/investoram-i-aktioneram/financial_reporting/otchet_y_rsbu)

**On-line конференция** с участием Генерального директора ОАО «ИСКЧ» Артура Исаева для инвестиционно-аналитического сообщества и журналистов состоится **19 мая 2014 г. в 16:00 (МСК)**. Для участия в on-line конференции, в назначенное время перейдите по ссылке: <http://my.webinar.ru/event/295327> - вход свободный.



Открытое акционерное общество «Институт Стволовых Клеток Человека» (ОАО «ИСКЧ», [www.hsci.ru](http://www.hsci.ru)) - российская публичная биотехнологическая компания, основанная в 2003 году.

Направления деятельности ИСКЧ включают научные исследования и разработки, а также коммерциализацию и продвижение на рынке собственных инновационных медицинских препаратов и высокотехнологичных услуг.

Компания ставит целью формирование новой культуры медицинской заботы о человеке – развитие здравоохранения в области персонализированной и профилактической медицины.

Проекты компании охватывают пять основных сегментов современных биомедицинских технологий: регенеративная медицина; медицинская генетика; геновая терапия; биострахование; биофармацевтика (в рамках международной партнерской программы «СинБио»).

ИСКЧ принадлежит крупнейший в стране банк персонального хранения стволовых клеток пуповинной крови – [Гемабанк](#), а также банк репродуктивных клеток человека – [Репробанк](#) (персональное хранение и донация).

Компания вывела на рынок первый российский генотерапевтический препарат для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза – [Неоваскулген](#)<sup>®</sup>, а также инновационную медицинскую технологию применения дермальных аутофибробластов для восстановления кожи с признаками возрастных и иных структурных изменений – [SPRS-терапия](#).

ИСКЧ реализует социально-значимый проект по созданию общероссийской [медико-генетических центров Genetico](#) для предоставления услуг генетической диагностики и консультирования с целью раннего выявления и профилактики наследственных заболеваний, а также патологий с генетической составляющей ([Этноген](#), [PGD](#), [Prenetix](#) и др.)

Компания нацелена на развитие своих продуктов как на российском, так и на международном рынке.

ОАО «ИСКЧ» – эмитент сектора РИИ Московской Биржи (тикер: [ISKI](#)). Первичное публичное размещение акций ИСКЧ, проведенное в декабре 2009 года, стало первым IPO биотехнологической компании в России.

\*\*\*

*Некоторые заявления, присутствующие в настоящем пресс-релизе, являются заявлениями, содержащими прогноз относительно будущих событий.*

*К таким заявлениям, в частности, могут относиться:*

- *оценка будущих экономических показателей Компании: доходов, прибыли (убытка), прибыли (убытка) на акцию, дивидендов, инвестиций, структуры капитала, показателей маржинальности, а также иных финансовых и операционных показателей и соотношений;*
- *прогнозы относительно факторов, влияющих на текущую стоимость будущих денежных потоков;*
- *планы, цели или задачи ОАО «ИСКЧ», в том числе относящиеся к продуктам и услугам;*
- *планы по совершенствованию корпоративного управления;*
- *будущее положение Компании на рынке;*
- *ожидаемые отраслевые тенденции;*
- *возможные регуляторные изменения и оценка влияния соответствующих нормативных актов на деятельность Компании;*
- *предпосылки, на которых основываются заявления.*

*Указанные заявления подвержены влиянию рисков, фактора неопределенности и иных факторов, в результате которых фактические результаты могут существенно отличаться от тех результатов, которые прямо указаны в пресс-релизе.*

*Данные риски включают в себя возможность изменения хозяйственных и финансовых условий деятельности Компании и перспектив ее развития; возможность изменения политической и экономической ситуации в России и в мире; изменение существующего или будущего отраслевого регулирования; возможность изменения российского законодательства; а также воздействие конкуренции и иных факторов.*

*Более детальный обзор данных факторов содержится в годовом отчете эмитента, а также иных публично раскрываемых документах Компании.*

*Большинство из указанных факторов находится вне пределов контроля и возможности прогнозирования со стороны Компании. Поэтому, с учетом вышесказанного, Компания не рекомендует необоснованно полагаться на какие-либо высказывания относительно будущих событий, приведенные в настоящем пресс-релизе. Компания не принимает на себя обязательств публично пересматривать данные прогнозы – ни с целью отразить события или обстоятельства, имевшие место после публикации настоящего пресс-релиза, ни с целью указать на непредвиденно возникшие события – за исключением тех случаев, когда это требуется в соответствии с применимым законодательством.*

**За дополнительной информацией просьба обращаться:**

**Директор по связям с инвесторами ОАО «ИСКЧ»  
Светлана Самойлова**

**Тел.: +7 (963) 679 3508**

**e-mail: [ssamoylova@hsci.ru](mailto:ssamoylova@hsci.ru)**

**Пресс-секретарь ОАО «ИСКЧ»  
Елена Романова**

**Тел.: +7 (916) 809 5559**

**e-mail: [rea@gemabank.ru](mailto:rea@gemabank.ru)**