



## Консолидированные результаты деятельности ИСКЧ за первое полугодие 2014 года по МСФО

**Москва – 1 сентября 2014 года.** Институт Стволовых Клеток Человека - ОАО «ИСКЧ» (ФБ ММБВ: [ISKJ](#)), российская биотехнологическая компания, объявляет неаудированные консолидированные результаты деятельности за 1 полугодие 2014 года (6 месяцев, закончившихся 30 июня 2014 г.) в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО):

- Консолидированная выручка за 1 полугодие 2014 г. составила 174,2 млн. рублей по сравнению с 215,7 млн. рублей за аналогичный период предыдущего года.
- Операционный убыток составил 14,2 млн. рублей в отличие от операционной прибыли в размере 42,4 млн. рублей за 6 мес. 2013 г.
- Чистая прибыль по итогам 1 полугодия 2014 г. составила 30,0 млн. рублей по сравнению с 44,2 млн. рублей за аналогичный период предыдущего года.

В первом полугодии 2014 года группа компаний ИСКЧ (далее – Компания) продемонстрировала следующие основные консолидированные финансовые результаты:

Тыс. руб.	6 мес. 2014 г.	6 мес. 2013 г.	% изменения
<b>Выручка</b>	<b>174 201</b>	<b>215 686</b>	<b>-19,2%</b>
<b>Операционные расходы, в т.ч.</b>	<b>188 443</b>	<b>173 336</b>	<b>8,7%</b>
Амортизация основных средств, нематериальных активов и НИОКР	13 676	10 712	27,7%
<b>OIBDA<sup>1</sup></b>	<b>(566)</b>	<b>53 062</b>	<b>н.п</b>
Маржа по OIBDA (OIBDA margin), %	н.п	24,6%	н.п
<b>Операционная прибыль / (убыток)</b>	<b>(14 242)</b>	<b>42 350</b>	<b>н.п.</b>
Маржа по операционной прибыли (Operating margin), %	н.п	19,6%	н.п
<b>Чистая прибыль</b>	<b>29 970</b>	<b>44 192</b>	<b>-32,2%</b>
Маржа по чистой прибыли (Net margin), %	17,2%	20,5%	н.п
<b>Совокупный доход, итого</b>	<b>29 970</b>	<b>82 707</b>	<b>-63,8%</b>

### Генеральный директор ОАО «ИСКЧ» Артур Исаев:

«Сегодня на рынке капитала и на потребительском рынке ситуация оставляет желать лучшего. Естественным образом это приводит к более высоким рискам для бизнеса, осложняет развитие инновационных компаний и привлечение капитала и наряду с этим приводит к недооценке реально интересных активов. По моему мнению, все кризисные явления в экономике – это, с одной стороны, возможности для компании сосредоточиться над самым важным и ценным, а, с другой стороны, возможности расширения присутствия на рынках.

Мы будем стараться – в меру своих сил – воспользоваться этими возможностями».

<sup>1</sup> Показатель OIBDA рассчитывается как выручка за вычетом операционных расходов (себестоимость + коммерческие + управленческие расходы), т.е. операционная прибыль, без учета амортизации. Компания считает, что OIBDA дает важную информацию инвесторам, поскольку отражает состояние её бизнеса, включая способность финансировать инвестиции, а также возможность привлекать заемные средства и обслуживать долг.



## **Консолидированная выручка ИСКЧ и доходы по основным проектам**

*Консолидированная выручка за 1 полугодие 2014 г. составила 174,201 млн. рублей, что на 19,2% ниже выручки, продемонстрированной в 1 полугодии предыдущего года.*

Основную часть консолидированной выручки – 59,8% – составили доходы ОАО «ИСКЧ» (далее – «ИСКЧ»), а также его дочерней компании ЗАО «Крионикс» от услуги забора, выделения и хранения стволовых клеток пуповинной крови (СК ПК).

Основной причиной сокращения консолидированной выручки сравнительно с аналогичным периодом 2013 года стала разница в величине доходов, полученных от поставок инновационного препарата Неоваскулген®. В 1 полугодии 2013 г. доходы от реализации Неоваскулгена® дистрибьюторам составили 70,2 млн. рублей, тогда как в 1 полугодии текущего года – 41,8 млн. рублей.

Доступ пациентов к лечению Неоваскулгеном® и, соответственно, его продажи в Российской Федерации существенно ограничены отсутствием данного оригинального инновационного препарата в списке ЖНВЛП, который не пересматривается уже 3 года. Это приводит к значительному сокращению возможностей лечебно-профилактических учреждений закупать препарат для нуждающихся в лечении пациентов.

Согласно опубликованным в июле 2014 года фармакоэкономическим расчетам, суммарный общественный эффект от внедрения Неоваскулгена® составит около 4 млн. рублей на одного пациента. Данные приведены в научно-практическом журнале «Вестник северо-западного государственного медицинского университета им. И.И. Мечникова» (№2, 2014 год).

Полученная в результате оценки стоимости-эффективности препарата Неоваскулген® сумма в 3,93 млн. рублей складывается с учетом экономии средств от назначения препарата и выигрыша от улучшения качества жизни пациента. Специалисты сделали вывод, что широкое использование препарата в рамках стационарного бюджета имеет клинические и экономические преимущества.

**Неоваскулген®** – «первый в классе» геннотерапевтический препарат для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза (хронической - ХИНК, включая критическую - КИНК).

Доходы от реализации дистрибьюторам разработанного ИСКЧ инновационного препарата Неоваскулген® составили по итогам 1 полугодия 2014 г. 41,800 млн. рублей (24,0% от консолидированной выручки), снизившись по сравнению с 1 полугодием 2013 г. на 40,5%.

Регистрационное удостоверение на Неоваскулген® в РФ (РУ № ЛП-000671) ИСКЧ получил 7 декабря 2011 г. После налаживания процесса производства первых промышленных серий Неоваскулгена®, а также завершения их сертификации (конец сентября 2012 г.), препарат поступил на российский рынок в качестве рецептурного готового лекарственного средства (лиофилизат для приготовления раствора, курс – 2 инъекции /2 упаковки/) через сеть дистрибьюторов.

В марте 2013 г. ИСКЧ подписал договор о поставке Неоваскулгена® ЗАО «ФармФирма «Сотекс», входящей в ГК «ПРОТЕК» и имеющей опыт выведения на рынок лекарственных средств.

Динамика продаж инновационного препарата конечному потребителю существенно зависит от вхождения в государственные программы, соответственно среди ключевых задач – включение Неоваскулгена® в федеральные и региональные программы финансирования лекарственной помощи населению.

Одним из шагов в данном направлении является внесение Неоваскулгена® в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (ЖНВЛП). Однако в течение последних трех лет список не пересматривался (распоряжением Правительства РФ от 19.12.2013 г. было установлено, что на 2014 год перечень ЖНВЛП изменению не подлежит и, таким образом, уже третий год будет действовать список, утвержденный ещё на 2012 год).



Во 2 квартале 2014 года Компанией было подано очередное досье на включение Неоваскулгена® в перечень ЖНВЛП 2015 года.

В 2013 году регистрационное удостоверение на Неоваскулген® было получено также в Украине, однако политическая и экономическая ситуация в стране не позволяет рассчитывать на запланированный объем продаж.

Учитывая данные по эффективности и безопасности препарата, полученные на этапе клинических исследований и практического применения в здравоохранении, Компания приняла решение о начале процесса дeвeлoпмeнтa и последующей регистрации препарата также в США и Китае.

ИСКЧ подготовлен бизнес-план по выводу Неоваскулгена® на рынок США, произведена оценка потенциального рынка, который значительно превосходит российский, выбран ряд потенциальных партнеров для проведения регуляторной работы, осуществления контрактного производства, а также доклинических и клинических исследований (ДКИ и КИ), сделан расчет необходимых инвестиций. По предварительным оценкам, объем требуемых инвестиций для проведения ДКИ и КИ 1-2 фазы в США составляет порядка \$20 млн. Привлекать необходимые средства Компания планирует от российских / зарубежных инвесторов.

Неоваскулген® – оригинальный инновационный, «первый в классе», препарат. Его механизм действия – терапевтический ангиогенез – открывает новый подход в лечении ишемии тканей: применение эволюционно запрограммированного процесса образования и роста кровеносных сосудов. В связи с этим, ИСКЧ ставит своей задачей расширение показаний к применению препарата. В настоящий момент завершены доклинические исследования и на основании анализа их результатов выбрана следующая нозология, а именно – применение Неоваскулгена® в терапии ишемической болезни сердца, в связи с чем Компания готовит протоколы клинических исследований для последующей подачи досье в Минздрав РФ с целью получения разрешения на их проведение.

На прошедшей в июне 2014 г. международной профессиональной конференции по лечению сосудистых больных ([XXIX Международная конференция Российского Общества ангиологов и сосудистых хирургов](http://www.mediasphera.ru/journals/pirogov/1155/18794/)) в секции «Ангиология» были обнародованы результаты 3-летних наблюдений за результатами лечения препаратом Неоваскулген® больных с ХИНК/КИНК, которые также были опубликованы в соответствующей статье в научно-практическом журнале «Хирургия» им. Н.И.Пирогова (№4, 2014: <http://www.mediasphera.ru/journals/pirogov/1155/18794/>).

По опубликованным данным клинических исследований терапевтический эффект после курса препарата Неоваскулген® сохраняется до 3 лет.

### ***Услуга забора, выделения, криоконсервации и хранения стволовых клеток пуповинной крови (СК ПК) – биострахование (Гемабанк)***

Консолидированные доходы от данной услуги составили по итогам 1 полугодия 2014 г. 104,188 млн. рублей (59,8% от консолидированной выручки), снизившись по сравнению с 1 полугодием 2013 г. на 5,3%.

В отчетном полугодии доходы ИСКЧ от хранения СК ПК продемонстрировали рост, тогда как выручка от выделения и криоконсервации СК ПК снизилась. Всего, по состоянию текущий момент, количество персональных образцов СК ПК, находящихся на хранении в Гемабанке, превысило 21 тысячу.

Оценка рынка банкирования СК ПК в РФ, проведенная Компанией, показала, что по итогам 2013 года Гемабанк сохранил лидерские позиции. Однако следует констатировать увеличение активности конкурентов и появление новых игроков. Важным для будущего является и тот фактор, что российский рынок персонального хранения СК ПК, как показало исследование, обладает потенциалом для роста: за последние 3 года темпы увеличения рождаемости и платежеспособного спроса населения превосходят темпы роста рынка банкирования СК ПК, объем которого с 2011 года почти не изменился.

В целом, необходимо констатировать, что в 2012 и 2013 году не только в РФ, но и за рубежом наблюдалось снижение потребительского спроса в сегменте банкирования СК ПК, и в данный момент рынок стабилизировался и консолидируется. Возвращение поквартальной динамики роста продаж Гемабанка сейчас напрямую зависит не только от общего рыночного тренда и маркетинговых усилий Компании, но и от влияния кризисных явлений в потребительском спросе из-за формирования отрицательных ожиданий в связи с вовлеченностью страны в политическую ситуацию в Украине, в том числе – экономическими санкциями Западных стран против России и её ответными мерами. На текущий момент рынок снизился, однако полноценно оценивать возможное влияние кризиса на рынок имеет смысл по окончании 2014 года.



В крупнейшем украинском банке пуповинной крови «Гемафонд», в котором ИСКЧ владеет 50%-й долей, совокупное количество образцов СК ПК на конец 1 полугодия 2014 года превысило 7,7 тысяч единиц.

**SPRS-терапия** – комплекс персонализированных лечебно-диагностических процедур для восстановления кожи с признаками возрастных и иных структурных изменений.

Доходы от услуги SPRS-терапия, включая долгосрочное криохранение собственных фибробластов кожи, составили по итогам 1 полугодия 2014 года 10,616 млн. рублей (6,1% от консолидированной выручки). По сравнению с 1 полугодием 2013 года доходы выросли на 20,0%.

Услуга была выведена на рынок, начиная с января 2011 года, и оказывается на основе зарегистрированной инновационной медицинской технологии применения аутологичных дермальных фибробластов для коррекции возрастных и рубцовых дефектов кожи. Включает проведение диагностики состояния кожи пациента, курс терапии с использованием клеточного препарата, содержащего собственные дермальные фибробласты, а также долгосрочное хранение культуры аутофибробластов кожи в криобанке.

Предоставление услуги, в основном, осуществляется через клиники эстетической медицины г. Москвы (порядка 30), однако, в 2012 году также началось сотрудничество с клиниками в регионах РФ (на конец 1 полугодия 2014 г. – в 8 городах).

Общее количество пациентов на конец 1 полугодия 2014 года составило 421 человек, и более трети пациентов обратилось повторно – два и более раз – в том числе, для лечения кожи других областей, помимо лица. Таким образом, рост количества заявок на различные услуги в рамках сервиса SPRS-терапия (как первичные, так и вторичные обращения) обеспечивает увеличение выручки.

Наряду с работой в профессиональном сообществе эстетической медицины (привлечение новых клиник, мастер-классы для врачей, научные публикации и выступления на конференциях), продолжилась реализация маркетинговой стратегии, нацеленной на продвижение услуги SPRS-терапия непосредственно в среде конечного потребителя.

В сентябре 2012 г. от ООО «Витацел» (дочерней компании ОАО «ИСКЧ») была подана международная патентная заявка (PCT) «Метод диагностики соединительной ткани и его применение», что необходимо для получения глобальной патентной защиты технологии SPRS-терапия, и, в частности, персонализированной диагностики кожи (Паспорт кожи®). Опубликована заявка 11 апреля 2013 г., что дало временную правовую охрану в странах, допускающих подачу патентных заявок на английском языке. В июле 2013 г. данная международная патентная заявка была переведена на национальные/региональные фазы, и в сентябре была опубликована Евразийская патентная заявка (страны СНГ), а в октябре – заявка на патент в США.

В феврале 2014 г. патентным ведомством США была завершена экспертиза и принято решение о выдаче ООО «Витацел» патента «Метод определения регенеративной способности кожи» (опубликован в июле 2014 г.), что дает возможность получить правовую защиту технологии SPRS-терапия и её уникальной диагностической составляющей на территории США. Для этого в мае 2014 г. в патентное ведомство США была подана дополнительная заявка, где результаты диагностики кожи непосредственно связываются с проведением SPRS-терапии и периодичностью её курсов.

В конце марта 2014 г. поданы национальные заявки в Европейское патентное ведомство, а также в патентное ведомство Бразилии.

### **Услуги генетической диагностики и консультирования, а также Репробанка в МГЦ «Genetico»**

Доходы от услуг генетической диагностики и консультирования, а также Репробанка составили в 1 полугодии 2014 года 7,652 млн. рублей (4,4% от консолидированной выручки), что почти в полтора раза превышает доходы от перечисленных услуг по итогам всего предыдущего года (5,555 млн. рублей). Предоставление данных услуг осуществляет ООО «ЦГРМ ИСКЧ» - дочерняя компания ОАО «ИСКЧ» - посредством развития общероссийской сети медико-генетических центров GENETICO. В течение 5 лет планируется открыть названные медико-генетические центры в 19 крупнейших городах РФ. На текущий момент сеть МГЦ Genetico уже охватывает 6 городов страны.



Партнером ИСКЧ по развитию МГЦ Genetico в России является Биофонд РВК. Подписанное инвестиционное соглашение между сторонами, по которому Биофонд РВК входит в состав участников ООО «ЦГРМ ИСКЧ», вступило в силу после получения корпоративного одобрения на Внеочередном Общем собрании акционеров ОАО «ИСКЧ» 27 марта 2014 г. (подробнее см. Примечание 27 к [Консолидированной финансовой отчетности ИСКЧ за 2013 год](#), а также [пресс-релиз](#) на корпоративном веб-сайте).

Разработка социально-значимого проекта ИСКЧ по созданию собственной общероссийской сети медико-генетических центров нового образца для предоставления услуг генетической диагностики и консультирования с целью раннего обнаружения и профилактики заболеваний с наследственным компонентом началась в 2011 г.

Основная задача проекта – выявление, прогнозирование и профилактика наследственных заболеваний. Проект направлен на формирование у потребителей новой культуры отношения к своему здоровью и здоровью будущих поколений. Услуги генетической диагностики и консультирования нацелены на реализацию профилактического подхода, когда любой человек сможет своевременно узнать о своих генетических особенностях и осуществить необходимые меры (в том числе, с помощью новых медицинских технологий) для поддержания собственного здоровья, здоровья детей, а также предупреждения рождения в семье потомства с тяжелой наследственной патологией.

С 2013 года Компания предоставляет линейку услуг медико-генетического консультирования на основе генетических анализов любой сложности, в т.ч. с использованием собственного ДНК-чипа:

- неонатальный скрининг в целях раннего обнаружения (предупреждение развития осложнений) и профилактики наиболее распространенных наследственных заболеваний (для новорожденных);
- прекоцепционный скрининг (для пар, планирующих беременность – минимизация риска рождения больного ребенка);
- медико-генетическое консультирование по вопросам бесплодия;
- профилактический генетический скрининг для взрослых (определение генетических особенностей и выявление рисков у клинически здоровых людей и их будущего потомства).

В течение 2012 года проходил первый тестовый этап проекта, когда на рынок РФ была выведена услуга ДНК-диагностики новорожденных на 6 наиболее распространенных моногенных наследственных заболеваний и врожденных генетических особенностей (в основном, по пуповинной крови) с последующим консультированием личным врачом-генетиком.

Со 2 квартала 2013 г. медико-генетическое консультирование предоставляется для широкого круга потребителей: для детей и взрослых – в том числе, на основе результатов скрининга с использованием собственного ДНК-чипа ИСКЧ «Этноген», который позволяет провести исследование на наличие/носительство более 60 моногенных наследственных заболеваний, а также определить предрасположенность к развитию ряда широко распространенных многофакторных патологий. Характерной особенностью чипа является его территориальная адаптированность – отражение специфики спектра наследственных заболеваний и генетических особенностей, характерных для народов, проживающих на территории РФ и СНГ.

С 3 квартала 2013 г. Компания также начала оказывать спектр услуг в области PGD – преимплантационной генетической диагностики эмбрионов на моногенные наследственные заболевания и хромосомные аномалии при проведении процедуры ЭКО. PGD-лаборатория, функционирующая в новом лабораторно-производственном комплексе ИСКЧ, была создана в сотрудничестве с пионером и мировым лидером в данной области – Институтом Репродуктивной Генетики (Reproductive Genetics Institute), США. В лаборатории используется широкий арсенал методов и новейших технологий, отвечающий современным требованиям полноты, информативности и надежности анализа применительно к любому случаю, когда необходима преимплантационная генетическая диагностика.

В частности, проведение PGD может обеспечить контроль над генетическими причинами заболевания, необходимым для рождения здорового ребенка с помощью процедуры ЭКО. Стволовые клетки пуповинной крови такого ребенка, в случае подбора генов тканевой совместимости, могут быть полностью совместимым донорским материалом для больного наследственным заболеванием старшего брата/сестры. Благодаря проведению в PGD-лаборатории ИСКЧ одновременного анализа эмбрионов на тканесовместимость и на отсутствие заболевания, у российских семей появилась возможность лечения таких тяжелых наследственных заболеваний как врожденный наследственный иммунодефицит, болезнь Краббе, синдром Оменна, синдром Даймонда-Блекфана, синдром Швахмана-Даймонда, анемия Фанкони и др. Родители, обратившиеся в ИСКЧ для того чтобы воспользоваться услугой ПГД для рождения



здорового малыша и лечения старшего ребенка с наследственным заболеванием становятся участниками программы имени Адама Нэша. В рамках этой программы в 2014 году в России родился первый ребенок для спасения старшей сестры с диагнозом синдром Швахмана-Даймонда (подробнее см.: [http://www.hsci.ru/news/iskch\\_zapuskayet\\_v\\_rossii\\_programmu\\_po\\_lecheniyu\\_detei\\_s\\_nasledstvennymi\\_zabolevaniyami\\_imeni\\_adama\\_nesha](http://www.hsci.ru/news/iskch_zapuskayet_v_rossii_programmu_po_lecheniyu_detei_s_nasledstvennymi_zabolevaniyami_imeni_adama_nesha)).

Клиентам МГЦ Genetico свои услуги также оказывает Репробанк – банк репродуктивных клеток и тканей, который начал работу в 3 квартале 2013 г. с сервисов по продаже образцов донорской спермы, а также по персональному хранению спермы в целях биострахования. До конца 2014 года планируется начать предоставления услуг персонального сохранения яйцеклеток.

В планах компании – дальнейшее расширение линейки услуг медико-генетического консультирования, в т.ч. на основе высокотехнологичных методов диагностики в области онкогенетики и биоинформатики (расшифровка генома человека и его интерпретация /на основе методов NGS/).

### **Планы масштабирования бизнеса (развитие существующих продуктов и услуг на новых географических рынках)**

В настоящее время ИСКЧ осуществляет анализ, бизнес-планирование и подготовительную работу для вывода своих услуг в области регенеративной медицины и медицинской генетики, а также препарата Неоваскулген® на рынки США, Европы и Китая. Данные рынки представляют большие возможности, поскольку их размеры значительно превышают российский рынок.

### **Операционные расходы, OIBDA, операционная прибыль**

**Консолидированные операционные расходы** в 1 полугодии 2014 г. выросли по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года на 8,7% до 188,443 млн. рублей. В частности, увеличился фонд оплаты труда в связи с расширением команды специалистов на каждый из проектов и по материнской компании, в целом; возросли арендные платежи по причине расширения офисных площадей; выросла амортизация основных средств в результате ввода в эксплуатацию чистых лабораторных помещений нового ЛПК.

За счет роста операционных затрат на фоне снижения выручки Компания в 1 полугодии 2014 г., по сравнению с аналогичным периодом 2013 г., продемонстрировала отрицательные показатели операционной прибыльности и маржинальности (см. далее Приложение I).

Операционные расходы до амортизации составили 174,767 млн. рублей (+7,5% к 6 мес. 2013 г.), в результате чего показатель OIBDA вышел в минус (-0,566 млн. рублей).

Операционный убыток Компании составил по итогам отчетного периода 14,242 млн. рублей.

### **Прочие прибыли и убытки, прибыль до налогообложения**

Прочие прибыли (сумма результата от участия в ассоциированных компаниях, чистых процентов, чистых прочих внеоперационных доходов и чистых положительных курсовых разниц) составили в 1 полугодии 2014 г. 55,993 млн. рублей по сравнению с 8,472 млн. рублей по итогам 1 полугодия 2013 года.

На наличие и величину прочих прибылей в отчетном периоде оказали влияния следующие факторы:

- В связи с увеличением количества приобретенных ценных бумаг, а также рыночной конъюнктурой – в 1 полугодии текущего года, в отличие от аналогичного периода предыдущего года, была получена значительная прибыль от переоценки данных котируемых акций – в размере 55,025 млн. рублей;



- В связи с уменьшением основной суммы долга по долгосрочным кредитным соглашениям, в 1 полугодии 2014 г. у Компании сократились проценты к уплате, что привело к уменьшению чистых процентных расходов по сравнению с 1 полугодием 2013 г. (соответственно, до -5,144 млн. рублей против -7,929 млн. рублей).
- В консолидированной отчетности за 1 полугодие 2014 года отсутствует прибыль / убыток от участия в ассоциированных компаниях в связи с продемонстрированным «нулевым» финансовым результатом по итогам отчетного периода (стоимость активов осталась неизменной /отсутствует обесценение/, поэтому нет отрицательного влияния на результат).

В результате, прибыль до налогообложения за отчетный период составила 41,751 млн. рублей, уменьшившись по сравнению с 50,822 млн. рублей по итогам аналогичного периода предыдущего года, когда Компания, в связи с величиной доходов, полученных от реализации лекарственного препарата Неоваскулген<sup>®</sup>, получила значительную операционную прибыль.

### **Прибыль за период (чистая прибыль)**

В силу указанных выше причин, за 1 полугодие 2014 г. Компания продемонстрировала прибыль в размере 29,970 млн. рублей – по сравнению с 44,192 млн. рублей за 1 полугодие 2013 г.

### **Консолидация**

Консолидированная промежуточная финансовая отчетность за 1 полугодие 2014 г. включает результаты ОАО «ИСКЧ» и его дочерних компаний – ООО "Лаборатория Клеточных Технологий", ООО «Витацел», ООО «НекстГен», ЗАО «Крионикс», ООО «ЦГРМ ИСКЧ», ООО «АйсГен» (в т.ч. за счет эффективной доли участия с учетом косвенного владения через ЗАО «Крионикс»), а также долю ОАО «ИСКЧ» в прибыли / убытках ассоциированных компаний – ООО «МЦ «Гемафонд» (Украина), ООО «МБК «Гемафонд» (Украина), ООО «СинБио» (через долю участия в ООО «АйсГен»).

### **ПРИЛОЖЕНИЯ:**

- I. Консолидированный промежуточный отчет о совокупном доходе за 6 мес. 2014 г. и 6 мес. 2013 г., в тыс. рублей – в укрупненной форме с расшифровками;
- II. Консолидированный промежуточный отчет о финансовом положении на 30 июня 2014 г. и 31 декабря 2013 г., в тыс. рублей – в укрупненной форме с расшифровками.

*С неаудированной консолидированной промежуточной сокращенной финансовой отчетностью ОАО «ИСКЧ» за 6 месяцев 2014 года по МСФО можно ознакомиться на корпоративном веб-сайте Компании в разделе «Инвесторам» (Финансовая отчетность → Отчеты по МСФО): [http://www.hsci.ru/investoram-i-aksioneram/financial\\_reporting/otchety\\_msfo](http://www.hsci.ru/investoram-i-aksioneram/financial_reporting/otchety_msfo)*

**On-line конференция с участием Генерального директора ОАО «ИСКЧ» Артура Исаева для инвестиционно-аналитического сообщества и журналистов состоится 2 сентября 2014 г. в 16:30 (МСК). Для участия в on-line конференции, в назначенное время перейдите по ссылке: <http://my.webinar.ru/event/346102> - вход свободный.**



## Приложение I

Консолидированный промежуточный отчет о совокупном доходе за 6 мес. 2014 г. и 6 мес. 2013 г., в тыс. рублей – в укрупненной форме с расшифровками

Тыс. руб.	6 м. 2014 г.	6 м. 2013 г.	% изменения
<b>Доходы от реализации товаров и услуг:</b>			
Выделение, криоконсервация и хранение стволовых клеток пуповинной крови (СК ПК)	104 188,0	110 066,0	-5,3%
Неоваскулген®	41 800,0	70 212,0	-40,5%
SPRS-терапия	10 616,0	8 848,0	20,0%
Услуги МГЦ Genetico (генетическая диагностика и консультирование, Репробанк /за 6 мес. 2014 г./)	7 652,0	1 854,0	312,7%
Доходы от проведения НИОКР	-	14 975,0	н.п.
Прочая выручка	9 945,0	9 731,0	2,2%
<b>Выручка - итого</b>	<b>174 201,0</b>	<b>215 686,0</b>	<b>-19,2%</b>
Заработная плата, прочие выплаты и социальные отчисления	(78 152,0)	(74 211,0)	5,3%
Аренда помещений	(21 044,0)	(15 084,0)	39,5%
Реклама	(8 669,0)	(10 671,0)	-18,8%
Научные исследования (НИОКР)	(4 561,0)	(19 583,0)	-76,7%
Услуги сторонних организаций производственного характера	(8 693,0)	(9 455,0)	-8,1%
Расходные материалы и реагенты	(15 342,0)	(12 210,0)	25,7%
Консультационные и аналогичные услуги, вкл. сопровождение сделок и поиск покупателей	(18 628,0)	(6 345,0)	193,6%
Восстановление резерва по сомнительной задолженности	2 864,0	2 109,0	35,8%
Транспортные, командировочные и представительские расходы	(7 550,0)	(5 659,0)	33,4%
Расходы по налогам	(3 168,0)	(1 018,0)	211,2%
Услуги связи	(2 329,0)	(1 858,0)	25,3%
Текущий ремонт основных средств	(313,0)	(2 448,0)	-87,2%
Прочие операционные расходы (в основном, каждый тип - менее 1% от совокупных операц. затрат)	(9 182,0)	(6 191,0)	48,3%
<b>Операционные расходы до амортизации</b>	<b>(174 767,0)</b>	<b>(162 624,0)</b>	<b>7,5%</b>
<b>OIBDA</b>	<b>(566,0)</b>	<b>53 062,0</b>	<b>н.п.</b>
<b>Маржа по OIBDA (OIBDA margin), %</b>	<b>н.п.</b>	<b>24,6%</b>	<b>н.п.</b>
Амортизационные отчисления (ОС, НМА и НИОКР)	(13 676,0)	(10 712,0)	27,7%
<b>Операционные расходы - итого</b>	<b>(188 443,0)</b>	<b>(173 336,0)</b>	<b>8,7%</b>
<b>Операционная прибыль / (убыток)</b>	<b>(14 242,0)</b>	<b>42 350,0</b>	<b>н.п.</b>
<b>Маржа по операционной прибыли (Operating margin), %</b>	<b>н.п.</b>	<b>19,6%</b>	<b>н.п.</b>
<b>Прибыль от участия в ассоциированных компаниях (доля в прибыли данных компаний)</b>	<b>-</b>	<b>7 861,0</b>	<b>н.п.</b>
<b>Прочие доходы / (расходы) – нетто, включая:</b>	<b>55 993,0</b>	<b>611,0</b>	<b>в 91,6 раз</b>
Чистые проценты (разница между процентными расходами и процентными доходами)	(5 144,0)	(7 929,0)	-35,1%
Чистые прочие внеоперационные доходы, в т.ч. Прибыль / (убыток) от переоценки приобретенных ценных бумаг /котируемых акций/	60 604,0 55 025	7 538,0 (5 894)	704,0% н.п.
Чистые положительные курсовые разницы	533,0	1 002,0	-46,8%
<b>Прибыль до налогообложения</b>	<b>41 751,0</b>	<b>50 822,0</b>	<b>-17,8%</b>
Налог на прибыль	(11 781,0)	(6 630,0)	77,7%
<b>Прибыль за отчетный период /чистая прибыль/</b>	<b>29 970,0</b>	<b>44 192,0</b>	<b>-32,2%</b>
<b>Маржа по чистой прибыли (Net margin), %</b>	<b>17,2%</b>	<b>20,5%</b>	<b>н.п.</b>
<b>Прочий совокупный доход, за вычетом налогов</b>	<b>-</b>	<b>38 515,0</b>	<b>н.п.</b>
<b>Совокупный доход за отчетный период - итого, за вычетом налогов</b>	<b>29 970,0</b>	<b>82 707,0</b>	<b>-63,8%</b>





## Приложение II

Консолидированный промежуточный отчет о финансовом положении на 30 июня 2014 г. и 31 декабря 2013 г., в тыс. рублей – в укрупненной форме с расшифровками

Тыс. руб.	30.06.2014 г.	31.12.2013 г.	% изменения
<b>АКТИВЫ</b>			
<b>Внеоборотные активы, в т.ч.:</b>	<b>516 583</b>	<b>512 768</b>	<b>0,7%</b>
Основные средства	112 502	117 454	-4,2%
Нематериальные активы	43 894	36 855	19,1%
Инвестиции в ассоциированные компании	348 984	348 984	0,0%
Внеоборотные финансовые активы	8 218	7 146	15,0%
<b>Оборотные активы, в т.ч.:</b>	<b>315 318</b>	<b>216 257</b>	<b>45,8%</b>
Дебиторская задолженность	68 027	90 659	-25,0%
Прочие оборотные финансовые активы, включая Финансовые инструменты, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток (предназначенные для торговли)	139 983	92 355	51,6%
Денежные средства и их эквиваленты	121 554	78 861	54,1%
Денежные средства и их эквиваленты	92 623	18 120	411,2%
<b>Итого активы</b>	<b>831 901</b>	<b>729 025</b>	<b>14,1%</b>
<b>КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА</b>			
<b>Капитал:</b>	<b>454 394</b>	<b>362 322</b>	<b>25,4%</b>
Капитал, приходящийся на собственников материнской компании	446 625	351 768	27,0%
Неконтрольные доли участия	7 769	10 554	-26,4%
<b>Долгосрочные обязательства, в т.ч.:</b>	<b>41 769</b>	<b>40 248</b>	<b>3,8%</b>
Долгосрочные заемные средства (процентные кредиты и займы)	26 153	36 742	-28,8%
Отложенные налоговые обязательства	15 616	3 177	391,5%
<b>Краткосрочные обязательства, в т.ч.:</b>	<b>335 738</b>	<b>326 455</b>	<b>2,8%</b>
Краткосрочные заемные средства (процентные кредиты и займы)	106 785*	90 598	17,9%
Авансы полученные	203 754	211 431	-3,6%
Торговая и прочая кредиторская задолженность	18 358	16 199	13,3%
<b>Итого обязательства</b>	<b>377 507</b>	<b>366 703</b>	<b>2,9%</b>
<b>Итого капитал и обязательства</b>	<b>831 901</b>	<b>729 025</b>	<b>14,1%</b>
<b>Чистый долг**</b>	<b>-81 239</b>	<b>30 359</b>	<b>н.п.</b>

\* Включая краткосрочную часть долгосрочных кредитов в размере 30 027 тыс. руб. *Итого долгосрочный долг на 30.06.2014= 56,180 млн. рублей (на 31.12.2013 равнялся 76,744 млн. рублей).*

\*\* Показатель чистого долга рассчитывается как сумма обязательств по кредитам и займам за вычетом денежных средств и их эквивалентов, а также прочих оборотных финансовых активов в части финансовых инструментов, имеющиеся в наличии для продажи (котируемых акций).



Открытое акционерное общество «Институт Стволовых Клеток Человека» (ОАО «ИСКЧ», [www.hsci.ru](http://www.hsci.ru)) - российская публичная биотехнологическая компания, основанная в 2003 году.

Направления деятельности ИСКЧ включают научные исследования и разработки, а также коммерциализацию и продвижение на рынке собственных инновационных медицинских препаратов и высокотехнологичных услуг.

Компания ставит целью формирование новой культуры медицинской заботы о человеке – развитие здравоохранения в области персонализированной и профилактической медицины.

Проекты компании охватывают следующие сегменты современных биомедицинских технологий: регенеративная медицина (клеточные сервисы и препараты, тканеинженерные продукты); биострахование; геновая терапия; медицинская генетика, в т.ч. репродуктивная (генетическая диагностика и консультирование); биофармацевтика (в рамках международного проекта «СинБио»).

ИСКЧ принадлежит крупнейший в стране банк персонального хранения стволовых клеток пуповинной крови – [Гемабанк](#), а также банк репродуктивных клеток и тканей человека – [Репробанк](#) (персональное хранение и донация).

Компания вывела на рынок первый российский генотерапевтический препарат для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза – [Неоваскулген](#)<sup>®</sup> («первый в классе» препарат для терапевтического ангиогенеза), а также инновационную медицинскую технологию применения дермальных аутофибробластов для восстановления кожи с признаками возрастных и иных структурных изменений – [SPRS-терапия](#).

ИСКЧ реализует социально-значимый проект по созданию общероссийской [медико-генетических центров Genetico](#) для предоставления услуг генетической диагностики и консультирования с целью раннего выявления и профилактики наследственных заболеваний, а также патологий с генетической составляющей ([Этноген](#), [PGD](#), [Prenetix](#) и др.).

ИСКЧ и его дочерняя компания «Крионикс» являются соинвесторами многостороннего проекта «СинБио». В рамках проекта ведется разработка и производство новых уникальных лекарственных препаратов для внедрения на российском и мировом рынках с целью достижения прогресса в лечении ряда социально-значимых заболеваний. Проект «СинБио» реализуется с участием отечественных и международных биофарм-компаний, а также ОАО «РОСНАНО».

Компания нацелена на развитие своих продуктов как на российском, так и на международном рынке.

ОАО «ИСКЧ» – эмитент сектора РИИ Московской Биржи (тикер: [ISKJ](#)). Первичное публичное размещение акций ИСКЧ, проведенное в декабре 2009 года, стало первым IPO биотехнологической компании в России.

\*\*\*

*Некоторые заявления, присутствующие в настоящем пресс-релизе, являются заявлениями, содержащими прогноз относительно будущих событий.*

*К таким заявлениям, в частности, могут относиться:*

- *оценка будущих экономических показателей Компании: доходов, прибыли (убытка), прибыли (убытка) на акцию, дивидендов, инвестиций, структуры капитала, показателей маржинальности, а также иных финансовых и операционных показателей и соотношений;*
- *прогнозы относительно факторов, влияющих на текущую стоимость будущих денежных потоков;*
- *планы, цели или задачи ОАО «ИСКЧ», в том числе относящиеся к продуктам и услугам;*
- *планы по совершенствованию корпоративного управления;*
- *будущее положение Компании на рынке;*
- *ожидаемые отраслевые тенденции;*
- *возможные регуляторные изменения и оценка влияния соответствующих нормативных актов на деятельность Компании;*
- *предпосылки, на которых основываются заявления.*

*Указанные заявления подвержены влиянию рисков, фактора неопределенности и иных факторов, в результате которых фактические результаты могут существенно отличаться от тех результатов, которые прямо указаны в пресс-релизе.*

*Данные риски включают в себя возможность изменения хозяйственных и финансовых условий деятельности Компании и перспектив ее развития; возможность изменения политической и экономической ситуации в России и в мире; изменение существующего или будущего отраслевого регулирования; возможность изменения российского законодательства; а также воздействие конкуренции и иных факторов.*

*Более детальный обзор данных факторов содержится в годовом отчете эмитента, а также иных публично раскрываемых документах Компании.*

*Большинство из указанных факторов находится вне пределов контроля и возможности прогнозирования со стороны Компании. Поэтому, с учетом вышесказанного, Компания не рекомендует необоснованно полагаться на какие-либо высказывания относительно будущих событий, приведенные в настоящем пресс-релизе. Компания не принимает на себя обязательств публично пересматривать данные прогнозы – ни с целью отразить события или обстоятельства, имевшие место после публикации настоящего пресс-релиза, ни с целью указать на непредвиденно возникшие события – за исключением тех случаев, когда это требуется в соответствии с применимым законодательством.*

**За дополнительной информацией просьба обращаться:**

**Директор по связям с инвесторами ОАО «ИСКЧ»  
Светлана Самойлова**

**Тел.: +7 (963) 679 3508**

**e-mail: [ssamoylova@hsci.ru](mailto:ssamoylova@hsci.ru)**

**Пресс-секретарь ОАО «ИСКЧ»  
Елена Романова**

**Тел.: +7 (916) 809 5559**

**e-mail: [rea@gemabank.ru](mailto:rea@gemabank.ru)**