



Финансовые и операционные результаты ОАО «ИСКЧ» за 9 месяцев 2013 года по РСБУ

Москва – 14 ноября 2013 года. Институт Стволовых Клеток Человека - ОАО «ИСКЧ» (ФБ ММВБ: [ISKJ](#)), российская биотехнологическая компания, разрабатывающая и внедряющая продукты и услуги в области клеточных, генных и постгеномных технологий, объявляет результаты деятельности за 9 месяцев 2013 года в соответствии с российскими стандартами бухгалтерского учета (РСБУ):

- Выручка ОАО «ИСКЧ» за 9 месяцев 2013 г. составила 333,1 млн. рублей, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом 2012 г. на 59%; доля доходов от новых продуктов и услуг (Неоваскулген[®], SPRS-терапия, генетическая диагностика и консультирование) составила 48,1% от общей выручки.
- Валовая прибыль выросла по сравнению с 9 месяцами 2012 г. в 2,2 раза до 166,1 млн. рублей; прибыль от продаж увеличилась в 15,3 раз до 90,1 млн. рублей.
- Показатель OIBDA¹ составил 101,7 млн. рублей по сравнению с 9,9 млн. рублей за аналогичный период предыдущего года; маржа по OIBDA составила в отчетном периоде 30,5%.
- Чистая прибыль ОАО «ИСКЧ» по итогам 9 месяцев 2013 г. составила 34,0 млн. рублей по сравнению с чистым убытком в размере 5,2 млн. рублей за аналогичный период 2012 г.

Генеральный директор ОАО «ИСКЧ» Артур Исаев:

«В 3 квартале текущего года в новом лабораторно-производственном комплексе ИСКЧ начала функционировать лаборатория молекулярной генетики, а также был открыт Репробанк – банк репродуктивных клеток и тканей. Лицензию на осуществление соответствующей медицинской деятельности по новым требованиям Министерства здравоохранения РФ Центр Генетики и Регенеративной Медицины ИСКЧ получил в сентябре 2013 г.

Таким образом, Компания приступила к оказанию полного спектра услуг в области генетической диагностики и консультирования, включая PGD, а также осуществила запуск услуг Репробанка – таких, как персональное хранение спермы с целью биострахования, предоставление образцов донорской спермы.

Основная задача на ближайшую перспективу – развитие продаж доведенных до рынка продуктов и их маркетинговое продвижение – как в среде конечных потребителей, так и в профильных медицинских сообществах.

Для увеличения продаж и охвата новых целевых аудиторий планируется расширение линейки услуг медико-генетического консультирования. Также мы планируем финализировать бизнес-планы и оценить сроки и перспективы выхода препарата Неоваскулген[®] на рынки США, Индии и Китая.

Ещё раз хочу подчеркнуть, что, поскольку услуги генетической диагностики и консультирования, а также Репробанка оказывает ООО «ЦГРМ ИСКЧ» - 100%-я дочерняя компания ОАО «ИСКЧ», доходы от них отражаются в консолидированной выручке, раскрываемой при публикации отчетности, подготовленной в соответствии с МСФО. Поэтому первые результаты продаж будут представлены в консолидированной годовой отчетности Компании за 2013 год».

¹ Показатель OIBDA рассчитывается как выручка за вычетом операционных расходов (себестоимость + коммерческие расходы + управленческие расходы), т.е. операционная прибыль, без учета амортизации. Компания считает, что OIBDA дает важную информацию инвесторам, поскольку отражает состояние её бизнеса, включая способность финансировать инвестиции, а также возможность привлекать заемные средства и обслуживать долг.



Выручка ИСКЧ и доходы по отдельным проектам

Выручка ОАО «ИСКЧ» за 9 месяцев 2013 г. выросла по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года на 58,5% и составила 333,075 млн. рублей.

Неоваскулген® – «первый в классе» геннотерапевтический препарат для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза (хронической - ХИНК, включая критическую - КИНК).

Доходы от реализации разработанного ИСКЧ инновационного препарата Неоваскулген® составили по итогам 9 месяцев 2013 г. 145,3 млн. рублей (43,6% от общей выручки компании).

Регистрационное удостоверение на Неоваскулген® (РУ № ЛП-000671) ИСКЧ получил 7 декабря 2011 г. После налаживания процесса производства первых промышленных серий Неоваскулгена®, а также завершения их сертификации (конец сентября 2012 г.), препарат поступил на российский рынок в качестве рецептурного готового лекарственного средства (лиофилизат для приготовления раствора, курс – 2 инъекции /2 упаковки/) через сеть дистрибьютеров.

В марте 2013 г. ИСКЧ подписал договор о поставке Неоваскулгена® ЗАО «ФармФирма «Сотекс», входящей в ГК «ПРОТЕК» и имеющей опыт выведения на рынок лекарственных средств. Договор подписан компаниями на три коммерческих года.

В планах ИСКЧ – комплексное развитие рынка препарата, в том числе осуществление работы по обеспечению включения Неоваскулгена® в федеральные и региональные программы финансирования лекарственной помощи населению. В 2013 году препарат вошел в Национальные рекомендации по ведению пациентов с заболеваниями артерий нижних конечностей, новая редакция которых была утверждена в июне на международной конференции сосудистых хирургов в Новосибирске. Следующий этап – включение Неоваскулгена® в «Федеральные стандарты лечения», а также в региональные целевые программы лечения пациентов с ХИНК, что обеспечит возможность увеличения госпитальных закупок.

Кроме рынка РФ, ИСКЧ планирует вывести Неоваскулген® и на другие рынки.

В феврале 2013 г. регистрационное удостоверение на Неоваскулген® получено в Украине: первая поставка препарата в Украину состоялась во 2 квартале текущего года.

Также осуществляется работа по выработке сценариев выхода на рынок США и стран BRIC помимо России (Китай, Индия). Идет подготовка бизнес-планов, и процесс регистрации Неоваскулгена® в данных странах может начаться уже в 2014 г.

Механизм действия Неоваскулгена® – терапевтический ангиогенез – открывает новый подход в лечении ишемии тканей: применение эволюционно запрограммированного процесса образования и роста кровеносных сосудов. Поэтому ИСКЧ ставит своей задачей реализовать новые протоколы доклинических и клинических исследований для расширения показаний к применению препарата (другие нозологии, помимо ХИНК, в т.ч. кардиологические заболевания).

Услуга забора, выделения, криоконсервации и хранения стволовых клеток пуповинной крови (СК ПК) – биострахование (Гемабанк®)

Доходы от данной услуги составили по итогам 9 месяцев 2013 г. 154,5 млн. рублей (46,4% от общей выручки компании).

В отчетном периоде доходы ИСКЧ от хранения СК ПК продемонстрировали рост, тогда как выручка от выделения и криоконсервации СК ПК снизилась: количество заключенных договоров на хранение СК ПК составило 2 119. Таким образом, по состоянию на конец 3 квартала 2013 г., в Гемабанке® находилось на хранении более 19 тысяч персональных образцов СК ПК.

В крупнейшем украинском банке пуповинной крови «Гемафонд», в котором ИСКЧ владеет 50%-й долей, по состоянию на конец 3 квартала 2013 г., совокупное количество образцов СК ПК превысило 6,8 тысяч единиц.



SPRS-терапия – комплекс персонализированных лечебно-диагностических процедур для восстановления кожи с признаками возрастных и иных структурных изменений.

Доходы от услуги SPRS-терапия, включая долгосрочное криохранение собственных фибробластов кожи, составили по итогам 9 месяцев 2013 г. 14,1 млн. рублей (4,2% от общей выручки компании).

Услуга была выведена на рынок, начиная с января 2011 года, и оказывается на основе зарегистрированной инновационной медицинской технологии применения аутологичных дермальных фибробластов для коррекции возрастных и рубцовых дефектов кожи. Включает проведение диагностики состояния кожи пациента, курс терапии с использованием клеточного препарата, содержащего собственные дермальные фибробласты, а также долгосрочное хранение культуры аутофибробластов кожи в криобанке.

Предоставление услуги, в основном, осуществляется через клиники эстетической медицины г. Москвы, однако, в 2012 году также началось сотрудничество с клиниками в регионах РФ.

Общее количество пациентов на конец отчетного периода составило 320 человек (полностью пролечено 245 пациентов). Порядка трети пациентов обратилась повторно – два и более раз – для лечения кожи других областей, помимо лица.

В отчетном периоде доходы от предоставления услуги SPRS-терапия, по сравнению с 9 мес. 2012 г., выросли на 6%.

Наряду с продолжением работы с врачами и клиниками эстетической медицины, продолжилась реализация нового направления маркетинговой стратегии, нацеленного на продвижение услуги SPRS-терапия непосредственно в среде конечного потребителя.

В сентябре 2012 г. от ООО «Витацел» (100-% дочерней компании ОАО «ИСКЧ») была подана международная патентная заявка (PCT) «Метод диагностики соединительной ткани и его применение», что необходимо для получения глобальной патентной защиты технологии SPRS-терапия, и, в частности, персонализированной диагностики кожи (Паспорт кожи®). Опубликована заявка 11 апреля 2013 г., что дает временную правовую охрану в странах, допускающих подачу патентных заявок на английском языке. В июле 2013 г. данная международная патентная заявка была переведена на национальные/региональные фазы, и в сентябре была опубликована Евразийская патентная заявка (страны СНГ), а в октябре – заявка на патент в США.

Услуги генетической диагностики и консультирования МГЦ «Genetico» - социально-значимый проект ИСКЧ по широкому внедрению в РФ медико-генетического консультирования с целью раннего выявления и профилактики заболеваний с наследственным компонентом.

Доходы от оказания услуги «Гемаскрин» для новорожденных, отраженные в выручке ОАО «ИСКЧ», составили по итогам 9 месяцев 2013 г. 0,8 млн. рублей (0,3% от общей выручки компании). При этом, необходимо отметить, что со 2 квартала 2013 г. предоставление услуги "Гемаскрин" было переведено в ООО "ЦГРМ ИСКЧ" – 100-% дочернюю компанию ОАО "ИСКЧ". Поэтому, в совокупности, доходы от данной услуги составили по итогам 9 месяцев 2013 г. 1,6 млн. рублей (по РСБУ). С 4 квартала 2013 г. предоставление услуги «Гемаскрин» прекращено в связи с запуском замещающей её расширенной услуги с использованием собственного ДНК-чипа ИСКЧ (см. ниже).

Доходы от предоставления услуги «Этноген», а также спектра услуг по PGD (преимплантационной генетической диагностике) с первых поступлений отражаются в результатах ООО «ЦГРМ ИСКЧ» и учитываются, таким образом, в консолидированной выручке. Консолидированные доходы от всех видов услуг генетической диагностики и консультирования были впервые представлены в промежуточной отчетности ИСКЧ по МСФО за первое полугодие 2013 г. (опубликована 29 августа 2013 г.). Цифра годовых доходов от данных услуг будет представлена в консолидированной отчетности ИСКЧ за 2013 год по МСФО (публикация в конце апреля 2014 г.).

Разработка проекта создания собственной общероссийской сети медико-генетических центров нового образца для предоставления услуг генетической диагностики и консультирования личным врачом-генетиком началась в 2011 г.



Основная задача проекта – выявление, прогнозирование и профилактика наследственных заболеваний. Проект направлен на формирование у потребителей новой культуры отношения к своему здоровью и здоровью будущих поколений. Услуги генетической диагностики и консультирования нацелены на реализацию профилактического подхода, когда любой человек сможет своевременно узнать о своих генетических особенностях и осуществить необходимые меры (в том числе, с помощью новых медицинских технологий) для поддержания собственного здоровья, здоровья детей, а также предупреждения рождения в семье потомства с тяжелой наследственной патологией.

В январе 2012 г. Компания приступила к реализации первого тестового этапа проекта, осуществив общероссийский запуск программы «Гемаскрин» для новорожденных. Данная услуга включала ДНК-диагностику и консультирование по 6 самым распространенным на территории РФ наследственным заболеваниям и врожденным генетическим особенностям. ДНК-диагностика, в основном, проводилась по пуповинной крови новорожденного. Последующая консультация врача-генетика обеспечивала родителей информацией по профилактике осложнений / предупреждению развития клинических симптомов заболевания (в случае его обнаружения) или по реализации путей планирования будущего здорового потомства ребёнка (в случае выявления статуса носительства поврежденного гена).

Параллельно, в течение 2012 года, велась работа по созданию собственного ДНК-чипа ИСКЧ, предназначенного для проведения генетического анализа по широкому перечню моногенных наследственных заболеваний, а также ряду многофакторных патологий. Одной из основных идей создания данного чипа была его территориальная адаптированность – отражение специфики спектра наследственных заболеваний и генетических особенностей, характерных для народов, проживающих на территории РФ и СНГ.

В феврале 2013 г. завершилась техническая валидация чипа, а в апреле – его клиническая валидация. Генетический скрининг на основе ДНК-чипа ИСКЧ, получившего наименование «Этноген», позволяет одновременно провести исследование на наличие / носительство более 60 моногенных наследственных заболеваний, а также определить предрасположенность к развитию нескольких широко распространенных многофакторных патологий.

На базе использования ДНК-чипа, во второй половине апреля 2013 г. ИСКЧ начал предоставление одноименной услуги медико-генетического консультирования «Этноген» для широкого круга потребителей: для детей и взрослых (определение генетических особенностей и выявление рисков у клинически здоровых людей и их будущего потомства с целью профилактики генетически обусловленных заболеваний / предупреждения развития осложнений); для пар, планирующих беременность (преконцепционный скрининг – в целях минимизации риска рождения больного ребенка).

В ноябре 2013 г., в рамках развития услуги «Этноген» для целевой аудитории «новорожденные», осуществляется запуск разновидности данного сервиса – услуги «Этноген Neo», замещающей на рынке РФ услугу «Гемаскрин». Услуга «Этноген Neo» включает генетический скрининг с использованием ДНК-чипа ИСКЧ, а также диагностику на наличие синдрома Жильбера и адреногенитального синдрома (по пуповинной / периферической крови новорожденного).

С 3 квартала 2013 г. Компания также начала оказывать полный спектр услуг в области PGD - преимплантационной генетической диагностики эмбриона на моногенные наследственные заболевания и хромосомные аномалии при проведении процедуры ЭКО. PGD-лаборатория, функционирующая в новом лабораторно-производственном комплексе ИСКЧ, была создана в сотрудничестве с пионером и мировым лидером в данной области – Институтом Репродуктивной Генетики (Reproductive Genetics Institute), США. В лаборатории используется широкий арсенал методов и новейших технологий, отвечающий современным требованиям полноты, информативности и надежности анализа применительно к любому случаю, когда необходима преимплантационная генетическая диагностика (подробную информацию см.: <http://www.hsci.ru/produkty-i-uslugi/pgd>).

Предоставление всей линейки услуг генетической диагностики и консультирования личным врачом-генетиком, осуществляется посредством запуска общероссийской сети медико-генетических центров GENETICO. В течение 5 лет планируется открыть данные медико-генетические центры ИСКЧ в 19 крупнейших городах РФ. В текущем году сеть МГЦ GENETICO должна охватить 6 городов РФ.

В планах до конца 2013 г. – реализация пилотной программы продвижения услуг медико-генетического консультирования, а также расширение их линейки.



Операционные расходы, OIBDA, прибыли и убытки

Операционные расходы ИСКЧ составили за 9 месяцев 2013 г. 242,955 млн. рублей, увеличившись по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года на 19,0%.

Причиной роста совокупных операционных затрат стало увеличение расходов, входящих в себестоимость, а также управленческих расходов.

Себестоимость выросла, в основном, за счет расходов, связанных с выходом на рынок препарата Неоваскулген[®], а также в связи с лицензионными платежами: за использование ноу-хау по SPRS-терапии (IP по данной технологии принадлежит дочерней компании ИСКЧ ООО «Витацел», где ведутся дальнейшие разработки как SPRS, так и других клеточных технологий), а также за использование ноу-хау «способ производства лекарственного препарата Неоваскулген[®]» (IP принадлежит дочерней компании ИСКЧ ООО «НекстГен», которая, в частности, занимается разработками в области генной терапии).

Также в себестоимости увеличилась амортизация – в связи с вводом в эксплуатацию чистых лабораторных помещений (в составе нового ЛПК).

Управленческие расходы, в основном, выросли вследствие увеличения фонда оплаты труда в связи с тем, что к началу текущего года была сформирована управленческая команда на среднесрочную перспективу, а также в результате роста арендных платежей по причине расширения офисных площадей.

Тем не менее, поскольку темпы роста выручки значительно превысили темпы увеличения операционных затрат (выручка выросла на 59% (т.е. на 123,0 млн. рублей), операционные расходы – на 19% (т.е. на 38,7 млн. рублей)), Компания продемонстрировала рост прибыльности и маржинальности – см. ниже таблицу «Основные финансовые результаты».

Так, показатель **OIBDA** составил 101,737 млн. рублей, **маржа по OIBDA** – 30,5%; **прибыль от продаж** – 90,120 млн. рублей.

В связи с использованием долгосрочных и краткосрочных заемных средств на развитие, по итогам 9 месяцев 2013 г. Компания понесла чистые процентные расходы в размере 10,945 млн. рублей в отличие от чистых процентных расходов в размере 1,265 млн. рублей за аналогичный период предыдущего года, когда она только заключила долгосрочные кредитные соглашения.

Прочие убытки (разница между прочими расходами и прочими доходами в Ф.2 «Отчет о финансовых результатах») составили в отчетном периоде 36,752 млн. рублей против 9,005 млн. рублей за аналогичный период предыдущего года. Данное увеличение, в основном, объясняется особенностями расчетов с украинским партнером за выбранный объем поставки Неоваскулгена[®] (предоставление «кредит-ноты» во 2 кв. 2013 г.), а также списанием расходов на НИОКР в 1 кв. 2013 г.

Значительный отрицательный результат от неоперационной деятельности, полученный в отчетном периоде, был «компенсирован» размером продемонстрированной операционной прибыли, в результате чего **чистая прибыль** ИСКЧ по итогам 9 месяцев 2013 г. составила 34,019 млн. рублей (по сравнению с чистым убытком в размере 5,245 млн. рублей по итогам 9 месяцев 2012 г.).



Основные финансовые результаты:

тыс. рублей	9 мес. 2013 г.	9 мес. 2012 г.	% изменения
Выручка	333 075	210 149	58,5%
Себестоимость	(167 003)	(134 570)	24,1%
Валовая прибыль	166 072	75 579	119,7%
<i>Маржа по валовой прибыли (Gross margin)</i>	<i>49,9%</i>	<i>36,0%</i>	<i>н.п.</i>
Коммерческие расходы	(16 234)	(26 262)	-38,2%
Управленческие расходы	(59 718)	(43 411)	37,6%
Операционные расходы – итого, в т.ч.	(242 955)	(204 243)	19,0%
Амортизация	11 617	4 029	188,3%
OIBDA	101 737	9 935	в 10,2 раз
<i>Маржа по OIBDA (OIBDA margin)</i>	<i>30,5%</i>	<i>4,7%</i>	<i>н.п.</i>
Прибыль от продаж	90 120	5 906	в 15,3 раз
<i>Маржа по прибыли от продаж (Operating margin)</i>	<i>27,1%</i>	<i>2,8%</i>	<i>н.п.</i>
Результат от прочей деятельности, в т.ч.	(47 697)	(10 270)	364,4%
Чистые проценты	(10 945)	(1 265)	765,2%
Прочие прибыли / (убытки)	(36 752)	(9 005)	308,1%
Прибыль до налогообложения	42 423	(4 364)	н.п.
Текущий налог на прибыль	(5 500)	-	н.п.
Изменение отложенных налоговых обязательств	214	(881)	н.п.
Изменение отложенных налоговых активов	(3 118)	-	н.п.
Чистая прибыль	34 019	(5 245)	н.п.
<i>Маржа по чистой прибыли (Net margin)</i>	<i>10,2%</i>	<i>н.п.</i>	<i>н.п.</i>

С финансовой отчетностью ОАО «ИСКЧ» за 9 месяцев 2013 года по РСБУ можно ознакомиться на корпоративном веб-сайте Компании в разделе «Инвесторам» (Финансовая отчетность → Отчеты по РСБУ): http://hsci.ru/investoram-i-aktsioneram/financial_reporting/otchet_y_rsbu

On-line конференция с участием Генерального директора ОАО «ИСКЧ» Артура Исаева для инвестиционно-аналитического сообщества и журналистов состоится **14 ноября 2013 г. в 17:00 (МСК)**. Для участия в on-line конференции необходимо зарегистрироваться по ссылке: <http://www.finam.ru/webinar/list000010107C/>. Вход свободный.

Институт Стволовых Клеток Человека (ОАО «ИСКЧ», www.hsci.ru) - российская публичная биотехнологическая компания, основанная в 2003 году.

Направления деятельности ИСКЧ включают научные исследования и разработки, а также коммерциализацию и продвижение на рынке собственных инновационных медицинских препаратов и услуг на основе клеточных, генных и постгеномных технологий.

Компания ставит целью формирование новой культуры медицинской заботы о человеке – развитие здравоохранения в области персонализированной и профилактической медицины.

Проекты компании охватывают пять основных отраслевых сегментов: регенеративная медицина; биострахование; медицинская генетика; генная терапия; биофармацевтика (в рамках международной партнерской программы «СинБио»).



ИСКЧ принадлежит крупнейший в стране банк персонального хранения стволовых клеток пуповинной крови – [Гемабанк](#)[®], а также банк репродуктивных клеток человека – [Репробанк](#)[®] (персональное хранение/донация).

Компания вывела на рынок первый российский геннотерапевтический препарат для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза – [Неоваскулген](#)[®], а также инновационную медицинскую технологию применения дермальных аутофибробластов для восстановления кожи с признаками возрастных и иных структурных изменений – [SPRS-терапия](#).

ИСКЧ реализует социально-значимый проект по созданию общероссийской [медико-генетических центров Genetico](#) для предоставления услуг генетической диагностики и консультирования с целью раннего выявления и профилактики наследственных заболеваний, а также патологий с генетической составляющей ([Этноген](#), [PGD](#) и др.)

Компания нацелена на развитие своих продуктов как на российском, так и на международном рынке.

ОАО «ИСКЧ» – эмитент сектора РИИ Московской Биржи (тикер: [ISKJ](#)). Первичное публичное размещение акций ИСКЧ, проведенное в декабре 2009 года, стало первым IPO биотехнологической компании в России.

Некоторые заявления, присутствующие в настоящем пресс-релизе, являются заявлениями, содержащими прогноз относительно будущих событий.

К таким заявлениям, в частности, могут относиться:

- *оценка будущих экономических показателей Компании: доходов, прибыли (убытка), прибыли (убытка) на акцию, дивидендов, инвестиций, структуры капитала, показателей маржинальности, а также иных финансовых и операционных показателей и соотношений;*
- *прогнозы относительно факторов, влияющих на текущую стоимость будущих денежных потоков;*
- *планы, цели или задачи ОАО «ИСКЧ», в том числе относящиеся к продуктам и услугам;*
- *планы по совершенствованию корпоративного управления;*
- *будущее положение Компании на рынке;*
- *ожидаемые отраслевые тенденции;*
- *возможные регуляторные изменения и оценка влияния соответствующих нормативных актов на деятельность Компании;*
- *предпосылки, на которых основываются заявления.*

Указанные заявления подвержены влиянию рисков, фактора неопределенности и иных факторов, в результате которых фактические результаты могут существенно отличаться от тех результатов, которые прямо указаны в пресс-релизе.

Данные риски включают в себя возможность изменения хозяйственных и финансовых условий деятельности Компании и перспектив ее развития; возможность изменения политической и экономической ситуации в России и в мире; изменение существующего или будущего отраслевого регулирования; возможность изменения российского законодательства; а также воздействие конкуренции и иных факторов.

Более детальный обзор данных факторов содержится в годовом отчете эмитента, а также иных публично раскрываемых документах Компании.

Большинство из указанных факторов находится вне пределов контроля и возможности прогнозирования со стороны Компании. Поэтому, с учетом вышесказанного, Компания не рекомендует необоснованно полагаться на какие-либо высказывания относительно будущих событий, приведенные в настоящем пресс-релизе. Компания не принимает на себя обязательств публично пересматривать данные прогнозы – ни с целью отразить события или обстоятельства, имевшие место после публикации настоящего пресс-релиза, ни с целью указать на непредвиденно возникшие события – за исключением тех случаев, когда это требуется в соответствии с применимым законодательством.

За дополнительной информацией просьба обращаться:

**Директор по связям с инвесторами ОАО «ИСКЧ»
Светлана Самойлова**

Тел.: +7 (963) 679 3508

e-mail: ssamoylova@hsci.ru

**Пресс-секретарь ОАО «ИСКЧ»
Елена Романова**

Тел.: +7 (916) 809 5559

e-mail: rea@gemabank.ru