



Консолидированные результаты деятельности ИСКЧ за 2015 год по МСФО

Москва – 29 апреля 2016 года. Институт Стволовых Клеток Человека - ПАО «ИСКЧ» (ФБ ММВБ: [ISKJ](#)), российская биотехнологическая компания, объявляет аудированные консолидированные результаты деятельности за 2015 год в соответствии с международными стандартами финансовой отчетности (МСФО).

В 2015 году группа компаний ИСКЧ (далее – Компания или Группа ИСКЧ) продемонстрировала следующие основные консолидированные финансовые результаты:

Тыс. руб.	2015 г.	2014 г.	% изменения
Выручка	310 821	359 371	-13,5%
Операционные расходы, в т.ч.	(406 338)	(410 630)	-1,0%
Амортизация основных средств, нематериальных активов и НИОКР	(26 195)	(25 002)	4,8%
OIBDA¹	(69 322)	(26 257)	164,0%
<i>Маржа по OIBDA (OIBDA margin), %</i>	<i>н.п.</i>	<i>н.п.</i>	<i>н.п.</i>
Операционная прибыль / (убыток)	(95 517)	(51 259)	86,3%
<i>Маржа по операционной прибыли (Operating margin), %</i>	<i>н.п.</i>	<i>н.п.</i>	<i>н.п.</i>
Чистая прибыль / (убыток)	(62 525)	(16 602)	276,6%
<i>Маржа по чистой прибыли (Net margin), %</i>	<i>н.п.</i>	<i>н.п.</i>	<i>н.п.</i>
Совокупный доход / (убыток), итого	(62 525)	(16 016)	290,4%

Генеральный директор ПАО «ИСКЧ» Артур Исаев:

«В период с 2014 года по сегодняшний день, Компания сфокусирована на развитии тех направлений, в которых уже был сделан существенный задел в течение предыдущих лет. Мы ушли от активных инвестиций в ранние исследования и разработки, которые предполагают длительный инвестиционный период, и сосредоточились на тех областях и проектах, где ожидаем хорошую динамику роста выручки в ближайшие годы. На эти проекты Компания тратит до 90% ресурсов, и до конца 2017 года они должны стать маржинальными.

В отчетном году Компания была сфокусирована на оптимизации издержек, повышении эффективности менеджмента, а также на работе по доступу к рынку, маркетинге и продвижении. В 2015 году ИСКЧ активно инвестировал собственные и привлеченные средства в область медицинской генетики и генетических исследований, в репродуктивную медицину, и, наконец, в наш инновационный геннотерапевтический препарат Неоваскулген[®].

Мы прошли ключевые этапы по доступу Неоваскулгена[®] к рынку, и в конце прошедшего года он был включен в список ЖНВЛП. Это – важная веха, которая открывает возможность дальнейших позитивных результатов по данному направлению.

Хотел бы отметить, что положительную динамику мы видим по всем направлениям работы Компании и уверены в их перспективности как в плане роста доходов Компании, так и в разрезе развития российского здравоохранения».

¹ OIBDA не является показателем, рассчитанным Компанией в соответствии с IFRS. Компания рассчитывает OIBDA как операционную прибыль без учета амортизации. Компания считает, что OIBDA дает важную информацию инвесторам, поскольку отражает состояние её бизнеса, включая способность финансировать инвестиции, а также возможность привлекать заемные средства и обслуживать долг.



Консолидированная выручка и доходы по основным проектам

Консолидированная выручка за 2015 год составила 310,821 млн. рублей, что на 13,5% ниже выручки, продемонстрированной по итогам предыдущего года.

Ключевой причиной сокращения консолидированной выручки по сравнению с 2014 годом, является разница в величине доходов, полученных от реализации разработанного ИСКЧ инновационного препарата Неоваскулген® (см. соответствующий раздел ниже).

В 2015 году основную часть консолидированной выручки – 66% – составили доходы ОАО «ИСКЧ» (далее – «ИСКЧ»), а также его дочерних компаний АО «Крионикс» и ООО «ММЦБ» от услуги забора, выделения и долгосрочного персонального хранения стволовых клеток пуповинной крови (СК ПК).

Второй по величине составляющей консолидированной выручки Компании стали доходы от услуг проекта Genetico, которые выросли в её составе до 21%.

Доходы от услуги SPRS-терапия составили 10% от консолидированной выручки.

Неоваскулген® – оригинальный инновационный, «первый в классе», геннотерапевтический препарат для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза (хронической - ХИНК, включая критическую - КИНК).

В 2015 году доходы от продаж Неоваскулгена® составили 1,454 млн. рублей (0,5% от консолидированной выручки), тогда как в 2014 году доходы от реализации Неоваскулгена® дистрибьюторам равнялись 86,083 млн. рублей (24,0% от консолидированной выручки).

Неоваскулген® является препаратом инновационным и, в основном, предназначен для лечения пациентов в рамках стационара. Поэтому динамика его продаж конечному потребителю существенно зависит от вхождения государственные программы финансирования лекарственной помощи населению, над чем Компания начала работать с 2012 года, когда препарат вышел на рынок РФ.

Одной из задач в данном направлении – внесение Неоваскулгена® в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (ЖНВЛП), что обеспечивает возможность значительного увеличения госпитальных закупок.

До настоящего момента доступ пациентов к лечению Неоваскулгеном® и, соответственно, его продажи в Российской Федерации были существенно ограничены отсутствием препарата в списке ЖНВЛП и в федеральных и региональных программах финансирования лекарственной помощи населению, что значительно сокращало возможности лечебно-профилактических учреждений закупать Неоваскулген® для всех нуждающихся в лечении пациентов.

4 сентября 2015 г., проведя тщательную экспертную оценку клинической эффективности препарата, его безопасности, а также экономической эффективности от его применения для лечения пациентов с ишемией нижних конечностей, комиссия Министерства здравоохранения РФ по формированию перечней лекарственных средств приняла решение о включении Неоваскулгена® в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов для медицинского применения на 2016 год. Соответствующее распоряжение Правительства РФ (№ 2724-р.) было опубликовано 26 декабря 2015 г. (препарат вошел в список ЖНВЛП под группировочным наименованием «Дезоксирибонуклеиновая кислота плазмидная [сверхскрученная кольцевая двуцепочная]»: http://hsci.ru/investoram-i-aktzioneram/otvety?cat_id=5).

В середине марта 2016 г. на Неоваскулген® как препарат из списка ЖНВЛП была зарегистрирована предельно допустимая отпускная цена от производителя – в размере 120 000 рублей без учета НДС (см: <http://grls.rosminzdrav.ru/LimPriceArchive.aspx>).

Таким образом, объем продаж препарата может существенно увеличиться с 2017 года, после того как в текущем году Неоваскулген® будет включен в планы государственных закупок для нужд лечебно-профилактических учреждений в РФ.



На текущий момент опыт положительного применения Неоваскулгена® имеется в десятках ЛПУ Российской Федерации, и Компания продолжает работать в области продвижения лекарственного препарата Неоваскулген® в медицинском сообществе и увеличения информированности сосудистых хирургов и ангиологов о новом методе терапии.

Так в ноябре 2015 г. на XXI Всероссийском съезде сердечно-сосудистых хирургов в НЦССХ им. А.Н. Бакулева, а также XXXI Международной конференции "Избранные страницы сердечно-сосудистой хирургии" в Институте хирургии им. А.В. Вишневского были представлены данные о терапевтической эффективности Неоваскулгена® в течение 5 лет после курса лечения.

Кроме этого, продолжается работа с Агентством Стратегических Инициатив (АСИ), которое поддерживает программу ИСКЧ по развитию производства и продвижению инновационного лекарственного препарата Неоваскулген® (подробнее см. [пресс-релиз](#)). Под эгидой АСИ проводятся региональные информационные мероприятия (круглые столы) о применении терапевтического ангиогенеза в лечении пациентов с ишемией нижних конечностей.

Также в отчетном году ИСКЧ получил от ФГБУ «Фонд содействия развитию малых форм предприятий в научно-технической сфере» грант в размере 12 млн. рублей на реализацию проекта «Коммерциализация инновационного геннотерапевтического препарата Неоваскулген® на российском и зарубежных рынках». Проект ИСКЧ прошел всестороннюю независимую экспертизу, конкурсный отбор и был признан соответствующим приоритетному направлению развития науки, технологии и техники в РФ - «Науки о жизни».

Ишемия нижних конечностей (ХИНК) – социально-значимое тяжелое, инвалидизирующее заболевание, по распространенности занимающее среди заболеваний сердечно-сосудистой системы третье место в мире (после ишемической болезни сердца и инсульта). В России число пациентов с критической формой заболевания (КИНК) ежегодно достигает 145 тысяч, из которых у 35-40 тысяч производится ампутация, а у около 25% наблюдается летальный исход. Часть этих пациентов - неоперабельные, и для них применение инновационного препарата Неоваскулген® может стать единственным эффективным методом лечения, который позволил бы существенно улучшить качество жизни, а также, по возможности, избежать ампутации.

Согласно результатам клинических исследований, а также опыту применения препарата в практическом здравоохранении (с конца 2012 г.), Неоваскулген® увеличивает в ишемизированных тканях число проходимых капилляров, улучшает кровоснабжение, снижает частоту ампутаций и смертности у больных ХИНК. Обладая длительным лечебным эффектом, который выражается в увеличении дистанции безболевого ходьбы, препарат значительно улучшает качество жизни пациентов.

Механизм действия Неоваскулгена® – терапевтический ангиогенез – открывает новый подход в лечении ишемии тканей: применение эволюционно запрограммированного процесса образования и роста кровеносных сосудов. В связи с этим, ИСКЧ ставит своей задачей расширение показаний к применению препарата: в области терапии ишемической болезни сердца (ИБС), синдрома диабетической стопы (СДС), а также травматических повреждений периферических нервов. Кроме этого, ведется работа по созданию ген-активированных остеопластических материалов с использованием Неоваскулгена®.

Помимо продвижения препарата на российском рынке, Компания осуществляет работу по выводу Неоваскулгена® на *зарубежные рынки*, в частности, рынки США и Китая, которые, исходя из их объема, представляют значительные перспективы.

Так по реализации проекта девелопмента в США препарата-кандидата на основе интеллектуальной собственности, связанной с российским препаратом Неоваскулген®, на текущий момент найдены партнеры и готовятся к заключению соответствующие соглашения, о которых будет объявлено по факту их подписания. В течение 3-х лет с начала реализации проекта планируется организовать контрактное производство на территории США, провести доклинические исследования, получить разрешение на начало 1 фазы клинических исследований и завершить данную фазу.

Также в настоящий момент проводится работа с потенциальными партнерами по девелопменту препарата в Китае.

Для целей девелопмента Неоваскулгена® как в США, так и в Китае партнеры ИСКЧ планируют привлечь необходимые инвестиции.

Помимо этого, есть интерес и идет работа по заключению дистрибьюторских соглашений в отношении продаж российского Неоваскулгена® в странах Латинской Америки (для чего со стороны найденных партнеров проводится деятельность по регистрации препарата в странах названного региона).



Услуга забора, выделения, криоконсервации и долгосрочного персонального хранения стволовых клеток пуповинной крови (СК ПК) – биострахование (Гемабанк®)

Консолидированные доходы от данной услуги составили по итогам 2015 года 203,865 млн. рублей (65,6% от консолидированной выручки Компании), увеличившись по сравнению с 2014 годом на 1,5%.

Продемонстрирован опережающий рост поступлений от хранения СК ПК – в связи с ростом количества образцов на хранении, при снижении доходов от выделения и криоконсервации СК ПК (новые клиенты) – по причине кризисных явлений в потребительском спросе в связи с текущей рецессией в экономике России.

Всего количество персональных образцов СК ПК, находящихся на хранении в Гемабанке®, по состоянию на дату публикации настоящего пресс-релиза, превысило 24,7 тысяч.

Несмотря на увеличение активности и количества конкурентов, Гемабанк® сохраняет позиции ведущего игрока на рынке страны, являясь традиционным лидером по территориальному охвату.

Поскольку в последние 3 года рынок услуги биострахования – персонального хранения пуповинной крови, можно сказать, стабилизировался и демонстрирует лишь минимальный тренд к росту, то он становится более конкурентным. Вместе с тем, поскольку пенетрация рынка в РФ достаточно низкая, существует значительный потенциал для роста, в связи с чем давление конкуренции уменьшится. Также на темпы роста предоставления услуги существенное положительное влияние должно оказать увеличение количества примеров практического применения стволовых клеток – как в России, так и в мире. Из Гемабанка®, за всё время его функционирования, было востребовано уже более 20 сохраненных образцов пуповинной крови для применения в терапии различных заболеваний.

Ближайшие планы Гемабанка® включают расширение линейки услуг в целях вовлечения новых групп потребителей, а также применения дифференцированной ценовой политики.

NB: С 1 октября 2015 г. начат перевод деятельности банка стволовых клеток пуповинной крови в 100%-ю дочернюю компанию ПАО «ИСКЧ» в целях более эффективного управления бизнесом Гемабанка®, а также использования льгот по налогообложению прибыли медицинских компаний.

Дочернее ООО «Международный медицинский центр обработки и криохранения биоматериалов» (ММЦБ) было учреждено в октябре 2014 г. и в июле 2015 г. получило лицензию, позволяющую работать с гемопоэтическими стволовыми клетками: осуществлять забор, транспортировку и хранение ГСК. В 4 квартале 2015 г. компания ООО «ММЦБ» начала оказывать комплексную услугу персонального банкинга СК ПК в Гемабанке®, которая раньше предоставлялась самим ПАО «ИСКЧ», и получила выручку от предоставления услуги выделения и криоконсервации СК ПК новым клиентам. В течение 2016 года данной дочерней компании планируется передать всю клиентскую базу ПАО «ИСКЧ» по Гемабанку®, и, таким образом, в выручке ООО «ММЦБ» будут отражаться доходы как от выделения и криоконсервации СК ПК по новым договорам, так и поступления от долгосрочного хранения всей базы образцов СК ПК в Гемабанке®.

Вся чистая прибыль ООО «ММЦБ» (не облагаемая налогом как прибыль компании, получающей всю выручку от предоставления медицинских услуг), начиная с 2016 года, будет распределяться материнской компании – ПАО «ИСКЧ» – и отразится в её Прочих (внеоперационных) доходах. Таким образом, выручка ООО «ММЦБ» будет консолидироваться в общей выручке ИСКЧ по МСФО, а в Отчете о финансовых результатах ИСКЧ по РСБУ будут отражаться полученные от ММЦБ дивиденды, и, следовательно, они окажут влияние на величину чистой прибыли ИСКЧ, с которой могут выплачиваться дивиденды акционерам ИСКЧ.

SPRS-терапия – комплекс персонализированных лечебно-диагностических процедур для восстановления кожи с признаками возрастных и иных структурных изменений.

Консолидированные доходы от услуги SPRS-терапия, включая долгосрочное криохранение собственных фибробластов кожи, составили по итогам 2015 года 30,762 млн. рублей (9,9% от консолидированной выручки). По сравнению с 2014 годом доходы выросли на 32,6%.

Услуга была выведена на рынок, начиная с января 2011 года, и оказывается на основе зарегистрированной инновационной медицинской технологии применения аутологичных дермальных фибробластов для коррекции возрастных и рубцовых дефектов кожи. Услуга включает проведение диагностики состояния кожи пациента, курс терапии с использованием клеточного препарата, содержащего собственные дермальные фибробласты, а также долгосрочное хранение культуры аутофибробластов кожи в криобанке.



Предоставление услуги, в основном, осуществляется через клиники эстетической медицины г. Москвы (более 30), однако в 2012 году также началось сотрудничество с клиниками в регионах РФ и СНГ (на 31 декабря 2015 г. – в 15 городах). Общее число пациентов, воспользовавшихся услугой с момента её выхода на рынок, на конец 2015 года превысило 570 человек. Более 50% пациентов обратилось повторно – два и более раз – в том числе, для лечения кожи других областей, помимо лица. Таким образом, увеличение количества заявок на различные сервисы в рамках услуги SPRS-терапия® (как первичные, так и вторичные обращения) обеспечивает рост выручки.

Средний возраст пациентов, пользующихся комплексной услугой SPRS-терапией®, составляет 40-65 лет. Для более молодого поколения в конце 1 квартала 2015 года запущен отдельный сервис «SPRS-банк» – персональное хранение дермальных аутофибробластов с целью биострахования красоты и здоровья кожи. В будущем эти клетки можно использовать для коррекции возрастных изменений кожи лица, шеи, декольте, рук с помощью клеточной технологии «SPRS-терапия» или же для лечения кожи в случае непредвиденных обстоятельств (ожоги, различные травматические повреждения кожи).

Для создания банка у пациента берется небольшой кусочек кожи (4 мм) из заушной области. Из него в лаборатории ИСКЧ выделяются функционально-активные клетки кожи – фибробласты, проводится их диагностика с целью оценки регенераторного потенциала. Пациенту выдается так называемый «Паспорт кожи» и «SPRS-программа», на основании которых врач-косметолог сможет разработать для пациента индивидуальную программу по уходу за кожей с целью долговременного сохранения ее в хорошем состоянии. В процессе культивирования фибробластов в лаборатории ИСКЧ происходит отбор и стимуляция только молодых и активных клеток. Выделенные фибробласты закладываются на хранение.

Стратегия продвижения SPRS-терапии® включает работу в профессиональном сообществе эстетической медицины (привлечение новых клиник, мастер-классы для врачей, научные публикации и выступления на конференциях, преподавание на профильных кафедрах ВУЗов для врачей-косметологов, получающих постдипломное образование), а также непосредственно в среде конечного потребителя, в т.ч. через социальные сети в Интернете.

Также проводится работа по защите интеллектуальной собственности, связанной с SPRS-терапией®. В 2015 году Компания в судебном порядке пресекла нарушение исключительных прав на принадлежащий ИСКЧ товарный знак «SPRS-терапия», допущенное одной из клиник г. Санкт-Петербурга (см. [пресс-релиз](#)). Сумма компенсации, начисленной Арбитражным судом города Санкт-Петербург и Ленинградской области в пользу ИСКЧ в конце декабря 2015 г., составила 1,5 млн. рублей.

Говоря о развитии услуги на рынке РФ, необходимо отметить риск возможного негативного влияния на её продажи нового федерального закона «О биомедицинских клеточных продуктах», который должен пройти 2 и 3 (заключительное) чтения в 2016 году. В том случае, если закон будет принят, и с момента начала его действия будет предусмотрена перерегистрация всех технологий, связанных с культивированием клеток – даже если они уже и были выведены на рынок – технологию SPRS-терапия® придется вновь регистрировать, приостановив продажи. В настоящий момент Компания ведет разъяснительную работу в органах государственной власти, что для уже зарегистрированных продуктов, каковым является SPRS-терапия®, получившая РУ от Росздравнадзора РФ ещё в 2009 году, должны быть предусмотрены исключения. Процесс регистрации в соответствии с новым законом, если не будут предусмотрены исключения, будет подразумевать проведение вновь ДКИ и КИ, подачу досье с их результатами регуляторным органам и т.д., что является процессом капиталоемким, а также занимающим длительное время.

Помимо деятельности на рынке Российской Федерации, в настоящий момент ведётся работа по продвижению услуги SPRS-терапия®, а также сервиса по персональной диагностике состояния кожи (Паспорт кожи®) для зарубежных потребителей. Так, идет подготовка к запуску проекта международного медицинского туризма с целью привлечения пациентов из-за рубежа для оказания услуг SPRS-терапии® в клиниках-партнёрах г. Москвы. Проект будет осуществляться совместно с партнёром из Великобритании, и ожидается, что первые продажи начнутся не позднее 2 полугодия 2016 г.

Параллельно осуществляются шаги по получению международной патентной защиты уникальной диагностической составляющей технологии SPRS-терапия® - персонализированной диагностики кожи (Паспорт кожи®).

Поданная дочерней компанией ПАО «ИСКЧ» – ООО «Витацел» – РСТ-заявка «Способ диагностики соединительной ткани и его применение» была опубликована 11 апреля 2013 г. и в 2013-2014 гг. переведена на национальные / региональные фазы (Европейское и Евразийское патентные ведомства, США, Бразилия, Япония). В феврале 2014 г. патентным ведомством США была завершена экспертиза и принято решение о выдаче ООО «Витацел» патента «Метод определения регенеративной способности кожи» (опубликован 29 июля 2014 г.). По Украинской заявке квалификационная экспертиза была завершена в феврале 2016 г. и, согласно Уведомлению о соответствии изобретения условиям патентоспособности, вынесено решение о выдаче патента.



Услуги проекта Genetico® (генетическая диагностика и консультирование, Репробанк®)

В партнерстве с Биофондом РВК, ИСКЧ осуществляет социально-значимый проект Genetico® по развитию персонализированной медицины в области диагностики и профилактики наследственных заболеваний, а также патологий с генетической составляющей, в т.ч. в репродуктивной сфере.

Доходы от услуг проекта, которые предоставляет дочерняя компания ПАО «ИСКЧ» ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО», составили за 2015 год 64,963 млн. рублей (20,9% от консолидированной выручки). По сравнению с 2014 годом, доходы увеличились 2,9 раза.

Проект осуществляется на базе Лаборатории и медицинского центра Genetico®, открытого ИСКЧ в 2013 году в Москве. Основными направлениями деятельности Центра Genetico® являются:

- **Услуги медико-генетической диагностики и консультирования** на основе генетических исследований различной сложности (включая технологии микрофлюидики и NGS):

ПГД – преимплантационная генетическая диагностика эмбрионов на моногенные наследственные заболевания и хромосомные аномалии в цикле ЭКО (для определения, какие из эмбрионов могут быть рекомендованы для переноса в полость матки).

ПГД-лаборатория ИСКЧ была создана в сотрудничестве с пионером и мировым лидером в данной области – Институтом Репродуктивной Генетики (Reproductive Genetics Institute), США, и является крупнейшей в РФ по количеству пациентов. В лаборатории используется широкий арсенал методов и новейших технологий, отвечающий современным требованиям полноты, информативности и надежности анализа применительно к любому случаю, когда необходима преимплантационная генетическая диагностика: во избежание риска рождения ребенка, страдающего тяжелым наследственным заболеванием, хромосомными патологиями (например, синдром Дауна), для повышения результативности ЭКО (снижения рисков невынашивания беременности - внутриутробной смерти плода по причине наличия хромосомных aberrаций), для обеспечения рождения ребенка, который сможет стать подходящим донором гемопоэтических стволовых клеток для лечения больного наследственным заболеванием старшего брата/сестры и др.

Prenetix® – неинвазивное пренатальное исследование хромосомных заболеваний плода по крови беременной женщины (возможность уже с 10 недели беременности безопасным и высокоточным способом диагностировать наиболее частые хромосомные патологии, ведущие к рождению ребенка, больного такими заболеваниями как Синдром Дауна, синдром Клайнфельтера, синдром Патау и др.)

Неонатальный скрининг (для новорожденных) – в целях раннего выявления и профилактики широкого ряда наиболее распространенных наследственных заболеваний, которые можно успешно лечить / предотвращать развитие осложнений или даже клинических симптомов в случае их обнаружения на ранней стадии.

Прекоцепционный скрининг – для минимизации риска рождения больного ребенка у пар, планирующих деторождение, проводится выявление скрытого носительства мутаций в генах, определяющих развитие тяжелых, в том числе несовместимых с жизнью, наследственных заболеваний.

В случае выявления носительства наследственных заболеваний у будущих родителей, риск развития патологии у потомства можно предупредить с помощью вспомогательных репродуктивных технологий, проведя ЭКО с ПГД.

Онкогенетика - выявление генетической предрасположенности к раку молочной железы и/или яичников, а также профилактика других наследственных форм онкозаболеваний.

Прочие диагностические панели и тесты на отдельные категории и случаи социально-значимых заболеваний, а также генетически обусловленных патологических состояний, в т.ч. в репродуктивной сфере; расшифровка генома человека и его интерпретация на основе методов NGS (в т.ч. с целью поиска причин заболеваний на геномном уровне и, следовательно, более четкого подбора действенной терапии) и др.

- **Репробанк®** – банк репродуктивных клеток и тканей, предоставляющий услуги донорства сперматозоидов и яйцеклеток, а также их персонального хранения в целях биострахования. Репробанк® является крупнейшим в России банком репродуктивных клеток человека, независимым от клиник ЭКО.

В планах Компании – дальнейшее продвижение линейки услуг Центра Genetico® в медицинском сообществе и среди конечных потребителей, расширение географии продаж, увеличение количества медицинских центров-партнеров. Также Компания осуществляет взаимодействие с регуляторным, врачебным и пациентским сообществами с целью разработки и реализации новых стандартов и программ по развитию в РФ современных технологий генетической диагностики и широкого внедрения их в практическое здравоохранение (в т.ч. в рамках Национальной технологической инициативы, инициированной Президентом РФ).



Операционные расходы, OIBDA, операционная прибыль / (убыток)

Консолидированные операционные расходы в 2015 году уменьшились по сравнению с предыдущим годом на 1,0% до 406,338 млн. рублей.

Компания, реагируя на рецессию в экономике страны, осуществила шаги по сдерживанию роста операционных затрат. Были сокращены расходы на аренду офисных помещений, приняты меры по повышению эффективности работы персонала: произведено сокращение штата, часть работ отдана на аутсорсинг, часть сотрудников переведена в компании Группы, имеющие статус резидента «Сколково». В связи с непростой экономической ситуацией уменьшены расходы на НИОКР, которые решено осуществлять, в основном, с привлечением внешнего финансирования.

Однако наряду с сокращением возможных статей расходов, было необходимо увеличить затраты, связанные с завоеванием и поддержанием лидирующих позиций на текущих и перспективных рынках.

В целях обеспечения соответствующих темпов продвижения услуг компаний Группы ИСКЧ на традиционном и новых рынках, были увеличены расходы на рекламу. С завоеванием и поддержанием лидерства на соответствующих рынках также связан рост затрат на расходные материалы, реагенты и услуги сторонних организаций производственного характера – с целью наращивания доходов от сервисов проекта Genetico® и от услуги SPRS-терапия. Среди основных причин увеличения данных затрат необходимо отметить рост цен на расходные материалы, закупаемые за рубежом, а также на аутсорсинговые генетические тесты, в т.ч. в связи со снижением курса рубля.

Таким образом, в результате отсутствия пока такого роста общей выручки, который компенсировал бы высокие операционные расходы, на данный момент необходимые для производства определенных перспективных услуг, в отчетном году, аналогично с предыдущим годом, Компания продемонстрировала отрицательные показатели операционной прибыльности и маржинальности (см. далее Приложение I).

Операционные расходы до амортизации составили 380,143 млн. рублей, в результате чего показатель OIBDA составил отрицательное значение (-69,322 млн. рублей).

Операционный убыток Компании по итогам 2015 года составил 95,517 млн. рублей.

Прочие прибыли и убытки, прибыль / (убыток) до налогообложения

Прочие прибыли (сумма результата от участия в ассоциированных компаниях, чистых процентов, чистых прочих внеоперационных доходов и чистых положительных курсовых разниц) составили в отчетном году 35,208 млн. рублей по сравнению с 51,419 млн. рублей по итогам 2014 года.

Названные прочие прибыли сократились, в основном, за счет снижения прибыли от переоценки рыночной стоимости ценных бумаг (котируемых акций), приобретенных для торговли. В отчетном году прибыль от переоценки приобретенных ценных бумаг – в связи с сокращением их количества, а также рыночной конъюнктурой – составила 42,422 млн. рублей, тогда как в финансовых результатах за 2014 год она составляла 57,816 млн. рублей.

В результате отсутствия значительных внеоперационных доходов, которые превысили бы продемонстрированный операционный убыток, как это было в 2014 году, по итогам 2015 года Компания зафиксировала убыток до налогообложения в размере 60,309 млн. рублей (по сравнению с прибылью до налогообложения в размере 0,160 млн. рублей за предыдущий год).

Прибыль / (убыток) за отчетный год (чистая прибыль / (убыток))

В силу указанных выше причин, по результатам 2015 года Компания продемонстрировала чистый убыток в размере 62,525 млн. рублей (по сравнению с чистым убытком в размере 16,016 млн. рублей за 2014 год, к которому тогда привел значительный отложенный налог на прибыль, возникший, в основном, в связи с получением весомой прибыли от переоценки приобретенных ценных бумаг (котируемых акций)).



Консолидация

Консолидированная финансовая отчетность за 2015 год включает результаты ПАО «ИСКЧ» и его дочерних компаний – ООО «Витацел», ООО «НекстГен», АО «Крионикс», ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО», ООО "Лаборатория Клеточных Технологий", ООО «ММЦБ», ООО «НВГ-кардио», а также долю ОАО «ИСКЧ» в финансовом результате ассоциированной компании ООО «АйсГен» (*подробнее см. Примечания 2,9,10 к Консолидированной финансовой отчетности ПАО «ИСКЧ» за 2015 год по МСФО*).

ПРИЛОЖЕНИЯ:

- I. Консолидированный отчет о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе за 2015 год и 2014 год, в тыс. рублей – в укрупненной форме с расшифровками
- II. Консолидированный отчет о финансовом положении на 31 декабря 2015 г. и 31 декабря 2014 г., в тыс. рублей – в укрупненной форме с расшифровками

С аудированной консолидированной финансовой отчетностью ПАО «ИСКЧ» за 2015 год по МСФО можно ознакомиться на корпоративном веб-сайте Компании в разделе «Инвесторам» (Финансовая отчетность → Отчеты по МСФО): http://www.hsci.ru/investoram-i-aktsioneram/financial_reporting/otchety_msfo



Приложение I

Консолидированный отчет о прибылях и убытках и прочем совокупном доходе за 2015 год и 2014 год, в тыс. рублей – в укрупненной форме с расшифровками

Тыс. руб.	2015 г.	2014 г.	% изменения
Доходы от реализации товаров и услуг:			
Выделение, криоконсервация и перс. хранение стволовых клеток пуповинной крови (СК ПК)	203 865,0	200 785,0	1,5%
Неоваскулген®	1 454,0	86 083,0	-98,3%
SPRS-терапия®	30 762,0	23 206,0	32,6%
Услуги Genetico® (генетическая диагностика и консультирование, Репробанк®)	64 963,0	22 408,0	189,9%
Реализация мед. оборудования, расходных материалов (дистрибуция Cytori Therapeutics, Inc, США)	5 000,0	16 719,0	-70,1%
Доходы от проведения НИОКР	4 444,0	9 526,0	-53,3%
Прочая выручка	333,0	644,0	-48,3%
Выручка - итого	310 821,0	359 371,0	-13,5%
Заработная плата, прочие выплаты и социальные отчисления	(79 650,0)	(131 904,0)	-39,6%
Аренда помещений	(27 977,0)	(41 428,0)	-32,5%
Расходные материалы и реагенты	(47 407,0)	(29 459,0)	60,9%
Услуги сторонних организаций производственного характера	(41 156,0)	(16 847,0)	144,3%
Консультационные услуги, правовое сопровождение	(38 282,0)	(48 035,0)	-20,3%
Реклама	(63 333,0)	(27 199,0)	132,9%
Научные исследования (НИОКР)	(28 854,0)	(35 169,0)	-18,0%
Транспортные, командировочные и представительские расходы	(15 953,0)	(13 536,0)	17,9%
Увеличение резерва по сомнительным долгам	(7 741,0)	(5 691,0)	36,0%
Услуги связи, программное обеспечение и техсопровождение	(8 967,0)	(8 707,0)	3,0%
Расходы по налогам	(3 944,0)	(3 884,0)	1,5%
Прочие операционные расходы (каждый тип - менее 1% от совокупных операционных затрат)	(16 879,0)	(23 769,0)	-29,0%
Операционные расходы до амортизации	(380 143,0)	(385 628,0)	-1,4%
OIBDA	(69 322,0)	(26 257,0)	164,0%
Маржа по OIBDA (OIBDA margin), %	н.п.	н.п.	н.п.
Амортизационные отчисления (ОС, НМА и НИОКР)	(26 195,0)	(25 002,0)	4,8%
Операционные расходы - итого	(406 338,0)	(410 630,0)	-1,0%
Операционный убыток	(95 517,0)	(51 259,0)	86,3%
Маржа по операционной прибыли (Operating margin), %	н.п.	н.п.	н.п.
Убыток от участия в ассоциированных компаниях (доля в убытках данных компаний)	(474,0)	(3 329,0)	-85,8%
Прочие доходы / (расходы) - нетто, в т.ч.:	35 682,0	54 748,0	-34,8%
Чистые проценты (разница между процентными расходами и процентными доходами)	(4 622,0)	(6 301,0)	-26,6%
Чистые прочие внеоперационные доходы, в т.ч.	39 402,0	59 724,0	-34,0%
Прибыль от переоценки приобретенных ценных бумаг (котируемых акций)	42 422,0	57 816,0	-26,6%
Прибыль от курсовых разниц, нетто	902,0	1 325,0	-31,9%
Прибыль / (убыток) до налогообложения	(60 309,0)	160,0	н.п.
Налог на прибыль	(2 216,0)	(16 762,0)	-86,8%
Убыток за отчетный год (чистый убыток)	(62 525,0)	(16 602,0)	276,6%
Маржа по чистой прибыли (Net margin), %	н.п.	н.п.	н.п.
Прочий совокупный доход, за вычетом налогов	-	586,0	н.п.
Совокупный убыток за отчетный год - итого, за вычетом налогов	(62 525,0)	(16 016,0)	290,4%



Приложение II

Консолидированный отчет о финансовом положении на 31 декабря 2015 г. и 31 декабря 2014 г., в тыс. рублей – в укрупненной форме с расшифровками

Тыс. руб.	31.12.2015 г.	31.12.2014 г.	% изменения
АКТИВЫ			
Внеоборотные активы, в т.ч.:	471 228	478 805	-1,6%
Основные средства	96 553	110 485	-12,6%
Нематериальные активы	47 659	50 636	-5,9%
Инвестиции в ассоциированные компании	313 952	314 426	-0,2%
Оборотные активы, в т.ч.:	361 306	326 809	10,6%
Дебиторская задолженность	89 273	58 218	53,3%
Прочие оборотные финансовые активы, включая Финансовые инструменты, переоцениваемые по справедливой стоимости через прибыль или убыток (предназначенные для торговли)	159 195	136 824	16,4%
Денежные средства и их эквиваленты	50 761	70 841	-28,3%
Итого активы	832 534	805 614	3,3%
КАПИТАЛ И ОБЯЗАТЕЛЬСТВА			
Капитал:	359 401	421 890	-14,8%
Капитал, приходящийся на собственников материнской компании	287 624	339 161	-15,2%
Неконтрольные доли участия	71 777	82 729	-13,2%
Долгосрочные обязательства, в т.ч.:	54 372	18 558	193,0%
Долгосрочные заемные средства (процентные кредиты и займы)	24 625	-	н.п.
Отложенные налоговые обязательства	29 747	18 558	60,3%
Краткосрочные обязательства, в т.ч.:	418 761	365 166	14,7%
Краткосрочные заемные средства (процентные кредиты и займы)	90 048*	98 367**	-8,5%
Авансы полученные	299 027	254 936	17,3%
Торговая и прочая кредиторская задолженность	19 299	9 295	107,6%
Итого обязательства	473 133	383 724	23,3%
Итого капитал и обязательства	832 534	805 614	3,3%
Чистый долг***	-80 859	-71 833	12,6%

* Включая краткосрочные кредиты, переведенные из состава долгосрочных, сумма к погашению основного долга по которым меньше одного года – в размере 14 905 тыс. руб.

** Включая краткосрочные кредиты, переведенные из состава долгосрочных, сумма к погашению основного долга по которым меньше одного года – в размере 36 368 тыс. руб.

*** Показатель чистого долга рассчитывается как сумма обязательств по кредитам и займам за вычетом денежных средств и их эквивалентов, а также прочих оборотных финансовых активов в части финансовых инструментов, предназначенных для торговли (котируемых акций).



Институт Стволовых Клеток Человека (ПАО «ИСКЧ», www.hsci.ru) - российская публичная биотехнологическая компания, основанная в 2003 году.

Направления деятельности ИСКЧ – научные исследования, разработка, а также коммерциализация и дальнейшее продвижение на рынке собственных инновационных лекарственных препаратов и высокотехнологичных медицинских услуг.

Компания ставит целью формирование новой культуры медицинской заботы о человеке – развитие здравоохранения в области персонализированной и профилактической медицины.

Проекты компании охватывают следующие сегменты современных биомедицинских технологий: генная терапия; медицинская генетика, в т.ч. репродуктивная (генетическая диагностика и консультирование); регенеративная медицина (клеточные сервисы и препараты, тканеинженерные продукты); биострахование; биофармацевтика (в рамках международного проекта «СинБио»).

ИСКЧ принадлежит крупнейший в РФ и СНГ банк персонального хранения стволовых клеток пуповинной крови – **Гемабанк®**, а также банк репродуктивных клеток и тканей человека – **Репробанк®** (персональное хранение и донация).

Компания вывела на рынок первый российский генотерапевтический препарат для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза – **Неоваскулен®** («первый в классе» препарат для терапевтического ангиогенеза), а также инновационную медицинскую технологию применения дермальных аутофибробластов для восстановления кожи с признаками возрастных и иных структурных изменений – **SPRS-терапия®**.

ИСКЧ реализует социально-значимый проект **Genetico®** по предоставлению услуг **генетической диагностики и консультирования** с целью раннего выявления и профилактики наследственных заболеваний, а также патологий с генетической составляющей, в т.ч. в репродуктивной сфере (включая ДНК-скрининг, диагностические панели на отдельные категории и случаи заболеваний, **преимплантационную генетическую диагностику**, **неинвазивное пренатальное исследование**, сервисы в области **онкогенетики** и **биоинформатики**).

ИСКЧ и его дочерняя компания «Крионикс» являются соинвесторами многостороннего проекта «СинБио». В рамках проекта ведется разработка и производство новых уникальных лекарственных препаратов для внедрения на российском и мировом рынках с целью достижения прогресса в лечении ряда социально-значимых заболеваний. Проект «СинБио» реализуется с участием отечественных и международных биофарм-компаний, а также ОАО «РОСНАНО».

Компания нацелена на развитие своих продуктов, как на российском, так и на международном рынке.

ПАО «ИСКЧ» – эмитент сектора РИИ Московской Биржи (тикер: **ISKJ**). Первичное публичное размещение акций ИСКЧ, проведенное в декабре 2009 года, стало первым IPO биотехнологической компании в России.

Некоторые заявления, присутствующие в настоящем пресс-релизе, являются заявлениями, содержащими прогноз относительно будущих событий.

К таким заявлениям, в частности, могут относиться:

- *оценка будущих экономических показателей Компании: доходов, прибыли (убытка), прибыли (убытка) на акцию, дивидендов, инвестиций, структуры капитала, показателей маржинальности, а также иных финансовых и операционных показателей и соотношений;*
- *прогнозы относительно факторов, влияющих на текущую стоимость будущих денежных потоков;*
- *планы, цели или задачи ПАО «ИСКЧ», в том числе относящиеся к продуктам и услугам;*
- *планы по совершенствованию корпоративного управления;*
- *будущее положение Компании на рынке;*
- *ожидаемые отраслевые тенденции;*
- *возможные регуляторные изменения и оценка влияния соответствующих нормативных актов на деятельность Компании;*
- *предпосылки, на которых основываются заявления.*

Указанные заявления подвержены влиянию рисков, фактора неопределенности и иных факторов, в результате которых фактические результаты могут существенно отличаться от тех результатов, которые прямо указаны в пресс-релизе.

Данные риски включают в себя возможность изменения хозяйственных и финансовых условий деятельности Компании и перспектив ее развития; возможность изменения политической и экономической ситуации в России и в мире; изменение существующего или будущего отраслевого регулирования; возможность изменения российского законодательства; а также воздействие конкуренции и иных факторов.

Более детальный обзор данных факторов содержится в годовом отчете эмитента, а также иных публично раскрываемых документах Компании.

Большинство из указанных факторов находится вне пределов контроля и возможности прогнозирования со стороны Компании. Поэтому, с учетом вышесказанного, Компания не рекомендует необоснованно полагаться на какие-либо высказывания относительно будущих событий, приведенные в настоящем пресс-релизе. Компания не принимает на себя обязательств публично пересматривать данные прогнозы – ни с целью отразить события или обстоятельства, имевшие место после публикации настоящего пресс-релиза, ни с целью указать на непредвиденно возникшие события – за исключением тех случаев, когда это требуется в соответствии с применимым законодательством.

За дополнительной информацией просьба обращаться:

**Директор по связям с инвесторами ОАО «ИСКЧ»
Светлана Самойлова**

Тел.: +7 (963) 679 3508

e-mail: ssamoylova@hsci.ru

**Пресс-секретарь ОАО «ИСКЧ»
Елена Романова**

Тел.: +7 (916) 809 5559

e-mail: rea@gemabank.ru