



Финансовые и операционные результаты ПАО «ИСКЧ» за 9 месяцев 2016 года по РСБУ

Москва – 3 ноября 2016 года. Институт Стволовых Клеток Человека - ПАО «ИСКЧ» (МБ: [ISKJ](#)), российская биотехнологическая компания, объявляет неаудированные неконсолидированные результаты деятельности за 9 месяцев 2016 г. в соответствии с российскими стандартами бухгалтерского учета (РСБУ).

Поскольку с конца 2015 года деятельность Гемабанка® выделена в дочернюю компанию, то операционные показатели в отчетности ПАО «ИСКЧ» по РСБУ за 9 месяцев 2016 г. – для их корректного сравнения с операционными показателями за 9 месяцев 2015 г. – необходимо рассматривать с учетом выделенного бизнеса (см. сноски и пояснения в соответствующих местах по тексту пресс-релиза).

Кроме того, необходимо отметить, что холдинг ИСКЧ ведет динамично развивающийся проект Genetico, поступления от предоставления услуг которого (генетические исследования и консультирование, сервисы Репробанка®), начиная со 2 квартала 2013 г., отражаются в выручке ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО» – дочерней компании ПАО «ИСКЧ», и, соответственно, входят в консолидированную выручку Компании по МСФО¹.

Консолидированная отчетность ИСКЧ по МСФО за 9 месяцев 2016 г. будет опубликована в конце ноября 2016 г.

С 2017 года, в связи с реструктуризацией и выделением отдельных бизнес-единиц, Компания будет выпускать пресс-релизы только по консолидированной отчетности по МСФО как реально и полно отражающей финансовые результаты холдинга ИСКЧ.

Как и прежде, финансовая отчетность по РСБУ будет публиковаться на сайте в установленные законом сроки, а также отражаться в Ежеквартальном отчете эмитента как того требует законодательство.

- Выручка ПАО «ИСКЧ» за 9 месяцев 2016 г. составила 104,2 млн. рублей² по сравнению со 185,1 млн. рублей за аналогичный период предыдущего года.
- Валовая прибыль составила 17,0 млн. рублей, при валовой марже в 16,3%³ - по сравнению с 72,2 млн. рублей и 39,0%, соответственно, за аналогичный период предыдущего года.
- Убыток от продаж составил 68,9 млн. рублей⁴ по сравнению с прибылью от продаж в размере 4,3 млн. рублей за аналогичный период предыдущего года.
- Чистый убыток ПАО «ИСКЧ» по итогам 9 месяцев 2016 г. составил 63,2 млн. рублей по сравнению с убытком в 1,4 млн. рублей по итогам 9 месяцев 2015 г.

¹ В данном пресс-релизе, как и во всех пресс-релизах по результатам Компании по РСБУ, поскольку они выходят раньше, чем пресс-релизы по МСФО, приводятся доходы ЦГРМ ГЕНЕТИКО от названных услуг за соответствующий отчетный период по РСБУ – в целях опережающего предоставления сравнительной информации (см. далее раздел об услугах проекта Genetico®).

² В октябре 2014 г. была учреждена 100%-я дочерняя компания ПАО «ИСКЧ» ООО «ММЦБ» (Международный Медицинский Центр Обработки и Криохранения Биоматериалов), цель создания которой – выделение бизнеса персонального банкирования СК ПК в отдельное юридическое лицо для более эффективного управления Гемабанком®, а также для использования государственных льгот по налогообложению для медицинских компаний. Перевод в ММЦБ деятельности Гемабанка® начался с конца 2015 г., и вся чистая прибыль ММЦБ с 2016 г. распределяется материнской компании – ПАО «ИСКЧ». Поэтому для корректного сравнения отчетных показателей ПАО «ИСКЧ» по РСБУ за 9 месяцев 2016 г. и 9 месяцев 2015 г. необходимо учесть данный выделенный бизнес.

Так в выручке ПАО «ИСКЧ» по РСБУ за 9 месяцев 2016 г., в отличие от 9 месяцев 2015 г., не полностью отражены доходы от комплексной услуги персонального банкирования СК ПК, предоставляемой Гемабанком®, поскольку его деятельность с 1 октября 2015 г. начала переводиться в ООО «ММЦБ». В выручке ПАО «ИСКЧ» за отчетный период отражены доходы за хранение наработанной до 1 октября 2015 г. базы образцов СК ПК в Гемабанке®, но отсутствуют доходы от услуги выделения, криоконсервации и хранения СК ПК новым клиентам, которую с 4 квартала 2015 г. предоставляет ММЦБ. Данные доходы ММЦБ за 9 месяцев 2016 г. составили 95,8 млн. руб.

Таким образом, показатель выручки ПАО «ИСКЧ» за 9 месяцев 2016 г., сопоставимый с аналогичным показателем за 9 месяцев предыдущего года, равен 200,0 млн. рублей (консолидированный показатель выручки ПАО «ИСКЧ» и ООО «ММЦБ») – рост на 8,0% по сравнению с 9 месяцами 2015 г.

³ С учетом валовой прибыли ООО «ММЦБ» продемонстрирован рост валовой прибыли относительно 9 месяцев предыдущего года до 79,2 млн. рублей при валовой марже по консолидированной выручке ИСКЧ и ММЦБ, приведенной выше, в 76,0%.

⁴ С учетом финансового результата от продаж ООО «ММЦБ» в 45,1 млн. рублей продемонстрирован убыток от продаж в размере 23,8 млн. рублей.



Выручка ИСКЧ и доходы по основным проектам

Выручка ПАО «ИСКЧ» за 9 месяцев 2016 г. составила 104,206 млн. рублей, что на 43,7% ниже выручки, отраженной в Отчете о финансовых результатах ПАО «ИСКЧ» за аналогичный период предыдущего года.

В пересчете – для адекватного сравнения с показателем за 9 месяцев 2015 г. (см. сноску 2 на 1 стр.) – т.е. с учетом доходов от услуги выделения, криоконсервации и хранения СК ПК новым клиентам, которые с 4 квартала 2015 г. отражаются в финансовых результатах ООО «ММЦБ» - 100%-й дочерней компании, *общая выручка составляет 199,978 млн. рублей, что на 8,0% выше выручки за 9 месяцев 2015 г.*

Неоваскулген® – оригинальный инновационный препарат для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза (хронической - ХИНК, включая критическую - КИНК) – «первый в классе» препарат для терапевтического ангиогенеза

Доходы от реализации Неоваскулгена® за 9 месяцев 2016 г. составили 4,2 млн. рублей (4,0% от общей выручки компании) по сравнению с 1,3 млн. рублей за 9 месяцев 2015 г. (+ 216,3%).

Для пояснения продемонстрированных цифр необходимо отметить следующее.

В 2015 году не производились дистрибьюторские закупки, поскольку дистрибьютор осуществлял продажу препарата на рынок из ранее поставленных Компанией партий (по контракту стоимостью 200 млн. рублей, заключенному на коммерческий год в 2013 г.).

Общее генеральное соглашение с упомянутым дистрибьютором имело силу до 1 октября 2016 г. и с 4 квартала текущего года Компания является единственным продавцом препарата на рынке РФ, имея собственную службу продаж и работая с сетью дистрибьюторов. Поскольку в конце 2015 г. Неоваскулген® был включен в список ЖНВЛП, Компания ожидает с 2017 года эффект от реализации плана госзакупок препарата для нужд ЛПУ (*подробнее см. ниже*).

Неоваскулген® является препаратом инновационным и, в основном, предназначен для лечения пациентов в рамках стационара. Поэтому динамика его продаж конечному потребителю существенно зависит от вхождения в государственные программы финансирования лекарственной помощи населению, над чем Компания начала работать с 2012 года, когда препарат вышел на рынок РФ.

Для облегчения доступа пациентов к Неоваскулгену®, Компания проводит значительную работу по взаимодействию с профессиональным медицинским сообществом и регуляторными органами, и первым её итогом стало включение Неоваскулгена® в перечень жизненно необходимых и важнейших лекарственных препаратов (ЖНВЛП), что обеспечивает возможность значительного увеличения госпитальных закупок.

В список ЖНВЛП на 2016 год Неоваскулген® вошел по распоряжению Правительства РФ № 2724-р. от 26 декабря 2015 г.⁵, а в середине марта 2016 г. на него, как на препарат из списка ЖНВЛП, была зарегистрирована предельно допустимая отпускная цена от производителя – в размере 120 000 рублей без учета НДС (см: <http://grls.rosminzdrav.ru/LimPriceArchive.aspx>).

Таким образом, объем продаж Неоваскулгена® может существенно увеличиться с 2017 года, после того как в текущем году препарат будет включен в планы государственных закупок для нужд лечебно-профилактических учреждений в РФ.

Поэтому с начала года Компания активно развивает собственную коммерческую службу для продвижения препарата – в частности, в регионах страны создается штат специалистов для организации работы с лидерами профессионального медицинского сообщества и ЛПУ, а также для поддержки дистрибьюторов при формировании заявок и тендерных закупок. Идет работа и с органами здравоохранения с целью инициация региональных программ по борьбе с ишемией нижних конечностей с применением Неоваскулгена®.

⁵ Препарат был включен в список ЖНВЛП под группировочным наименованием «Дезоксирибонуклеиновая кислота плазмидная [сверхскрученная кольцевая двуцепочная]»: http://hsci.ru/investoram-i-aktioneram/otvety?cat_id=5.



На текущий момент опыт положительного применения Неоваскулгена® имеется в десятках ЛПУ Российской Федерации, и Компания продолжает работать в области продвижения данного инновационного лекарственного препарата в медицинском сообществе, а также увеличения информированности сосудистых хирургов и ангиологов о новом методе лечения пациентов с ишемией нижних конечностей (терапевтическом ангиогенезе). На профессиональных конференциях уже представлены данные об эффективности Неоваскулгена® в течение 5 лет после курса лечения, и ожидается выход соответствующих научных публикаций.

Лицензирование и девелопмент Неоваскулгена® на новых перспективных рынках может оказать существенное влияние не только на стоимость интеллектуальной собственности, но и на оценку самой компании. Поэтому, помимо продвижения Неоваскулгена® на российском рынке, ИСКЧ осуществляет работу по его выводу на *зарубежные рынки*.

По реализации проекта девелопмента в США препарата-кандидата на основе интеллектуальной собственности, связанной с российским препаратом Неоваскулген®, на текущий момент найдены партнеры и с ними подписаны соответствующие соглашения – подробнее см. пресс-релиз: http://hsci.ru/news/press-relizu/iskch_zavershil_podpisanie_soglashenii_o_razviti_i_kanade_innovatsionnogo_rossiiskogo_preparata_dlya_lecheniya_ishemii

В течение 3-х лет с начала реализации проекта планируется организовать контрактное производство на территории США, провести доклинические исследования, получить разрешение на начало 1 фазы клинических исследований и завершить данную фазу. Для целей девелопмента препарата в США партнеры ИСКЧ планируют привлечь необходимые инвестиции.

Помимо этого, идет работа по заключению дистрибьюторских соглашений в отношении продаж российского Неоваскулгена® на рынках развивающихся стран (для чего со стороны найденных партнеров проводится деятельность по его регистрации в названных странах).

Механизм действия Неоваскулгена® – терапевтический ангиогенез – открывает новый подход в лечении ишемии тканей: применение эволюционно запрограммированного процесса образования и роста кровеносных сосудов. В связи с этим, ИСКЧ ставит своей задачей расширение показаний к применению препарата.

Первыми областями для расширения сферы применения Неоваскулгена® выбраны лечение синдрома диабетической стопы (СДС) – разрешение на начало клинических исследований по данной нозологии уже получено в октябре 2016 г. – и терапия ишемической болезни сердца (ИБС) – провести клинические исследования по этой нозологии планируется в сотрудничестве с НЦССХ им. А. Н. Бакулева.

Продвижение и увеличение продаж инновационного препарата Неоваскулген® на российском рынке, расширение списка нозологий для его применения, GMP-сертификация производства препарата и выход на зарубежные рынки – это направления, в которые Компания в ближайшие 2 года намеревается инвестировать средства – как собственные, так и те, которые планирует привлечь из внешних источников.

Ишемия нижних конечностей (ХИНК) – социально-значимое тяжелое, инвалидизирующее заболевание, по распространенности занимающее среди заболеваний сердечно-сосудистой системы третье место в мире (после ишемической болезни сердца и инсульта). В мире им страдает более 200 млн. человек.

В России число пациентов с хронической формой заболевания составляет более 1,5 млн., из них критическая форма заболевания (КИНК) ежегодно регистрируется у порядка 145 тысяч человек. У 35-40 тысяч таких пациентов производится ампутация, а у около 25% наблюдается летальный исход. Часть этих пациентов - неоперабельные, и для них применение инновационного препарата Неоваскулген® может быть единственным эффективным методом лечения, который позволил бы существенно улучшить качество жизни, а также, по возможности, избежать ампутации.

Неоваскулген® может применяться как у неоперабельных, так и у операбельных пациентов (для улучшения результатов реконструктивных операций), и оказывает эффект как при хронической форме заболевания (ХИНК), так и при критической (КИНК).

Согласно результатам клинических исследований, а также опыту применения препарата в практическом здравоохранении (с конца 2012 г.), Неоваскулген® увеличивает в ишемизированных тканях число проходимых капилляров, улучшает кровоснабжение, снижает частоту ампутаций и смертности у больных с ишемией нижних конечностей. Обладая длительным лечебным эффектом, который выражается в увеличении дистанции безболевого ходьбы, препарат значительно улучшает качество жизни пациентов.

Исследования по фармакоэкономике препарата продемонстрировали его существенный эффект и в данной области.



Услуга забора, выделения, криоконсервации и долгосрочного персонального хранения стволовых клеток пуповинной крови (СК ПК) – биострахование (Гемабанк®)

Доходы от данной услуги, отраженные в выручке ПАО «ИСКЧ», составили по итогам 9 месяцев 2016 г. 68,4 млн. рублей (65,7% от общей выручки компании).

Доходы, полученные от данной услуги ООО «ММЦБ» (дочерней компанией ПАО «ИСКЧ») - см. ниже), составили за 9 месяцев 2016 г. 95,8 млн. рублей.

Таким образом, общая цифра доходов, полученная от деятельности Гемабанка® за 9 месяцев 2016 г., составляет 164,2 млн. рублей. По сравнению с аналогичным периодом 2015 года, доходы Гемабанка® увеличились на 8,5%.

Данный рост, в основном, обусловлен увеличением поступлений от хранения СК ПК - в результате роста количества образцов на хранении.

Всего количество персональных образцов СК ПК, находящихся на хранении в Гемабанке®, по состоянию на дату публикации настоящего пресс-релиза, превысило 25,7 тысяч.

Несмотря на увеличение активности и количества конкурентов, Гемабанк® сохраняет позиции ведущего игрока на рынке страны, являясь традиционным лидером по территориальному охвату, а также по количеству хранящихся образцов СК ПК.

NB: С 1 октября 2015 г. начат перевод деятельности банка стволовых клеток пуповинной крови в 100%-ю дочернюю компанию ПАО «ИСКЧ» в целях более эффективного управления бизнесом Гемабанка®, а также использования льгот по налогообложению прибыли медицинских компаний.

Дочернее ООО «Международный медицинский центр обработки и криохранения биоматериалов» (ММЦБ) было учреждено в октябре 2014 г. и в июле 2015 г. получило лицензию, позволяющую работать с гемопоэтическими стволовыми клетками: осуществлять забор, транспортировку и хранение ГСК.

В 4 квартале 2015 г. компания ООО «ММЦБ» начала оказывать комплексную услугу персонального банкинга СК ПК в Гемабанке®, которая раньше предоставлялась самим ПАО «ИСКЧ».

В течение 2016-2017 гг. данной дочерней компании планируется передать всю клиентскую базу ПАО «ИСКЧ» по Гемабанку®, наработанную до начала 4 квартала 2015 г. Таким образом, после передачи в выручке ООО «ММЦБ» будут отражаться доходы как от выделения и криоконсервации СК ПК по новым договорам, так и поступления от долгосрочного хранения всей базы образцов СК ПК в Гемабанке® - как новых, так и старых.

Вся чистая прибыль ООО «ММЦБ» (не облагаемая налогом как прибыль компании, получающей всю выручку от предоставления медицинских услуг), начиная с 2016 года, распределяется материнской компании – ПАО «ИСКЧ» – и отражается в её Отчете о финансовых результатах по строке «Доходы от участия в других организациях» (в отчетности ПАО «ИСКЧ» за 9 месяцев 2016 г. – 19,816 млн. рублей /чистая прибыль ООО «ММЦБ» за 1 полугодие 2016 г./).

Таким образом, выручка ООО «ММЦБ» консолидируется в общей выручке ИСКЧ по МСФО, а в Отчете о финансовых результатах ИСКЧ по РСБУ отражаются полученные от ММЦБ дивиденды, и, следовательно, они оказывают влияние на величину чистой прибыли ИСКЧ, с которой могут выплачиваться дивиденды акционерам ИСКЧ.



SPRS-терапия® – комплекс персонализированных лечебно-диагностических процедур для восстановления кожи с признаками возрастных и иных структурных изменений.

Доходы от услуги SPRS-терапия®, включая долгосрочное криохранение собственных фибробластов кожи, составили по итогам 9 месяцев 2016 г. 23,8 млн. рублей (22,8% от общей выручки компании).

По сравнению с аналогичным периодом 2015 года доходы практически остались на прежнем уровне, основным причиной чего является снижение темпов увеличения количества первичных обращений под влиянием нестабильного экономического положения потенциальных клиентов (услуга принадлежит к премиум-сегменту эстетической медицины и первичный спрос на неё испытывает отрицательное влияние кризисных явлений в экономике страны). Однако необходимо отметить стабильный рост вторичных обращений: более 70% пациентов на данный момент обращаются повторно – два и более раз – в том числе, для лечения кожи других областей, помимо лица. Данный факт говорит об удовлетворенности клиентов результатом. С финансовой точки зрения важно подчеркнуть, что оказание повторной услуги обходится дешевле, поскольку для изготовления клеточного препарата используется уже сохраненный банк собственных фибробластов кожи пациента. Таким образом, общее увеличение количества заявок на различные сервисы в рамках услуги SPRS-терапия® (как первичные, так и вторичные обращения) обеспечивает стабильность/рост выручки.

Услуга была выведена на рынок, начиная с января 2011 года, и оказывается на основе зарегистрированной инновационной медицинской технологии применения аутологичных дермальных фибробластов для коррекции возрастных и рубцовых дефектов кожи. Услуга включает проведение диагностики состояния кожи пациента, курс терапии с использованием клеточного препарата, содержащего собственные дермальные фибробласты, а также долгосрочное хранение культуры аутофибробластов кожи в криобанке.

Предоставление услуги, в основном, осуществляется через клиники эстетической медицины г. Москвы, однако растет количество сотрудничающих клиник в регионах России, а также СНГ (на 30 сентября 2016 г. – в 18 городах). Всего услугу сейчас активно предоставляют свыше 30 клиник. Общее число пациентов, воспользовавшихся услугой с момента её выхода на рынок, на текущий момент, составляет более 630 человек.

Маркетинговая стратегия продвижения SPRS-терапии® включает работу в профессиональном сообществе эстетической медицины, а также непосредственно в среде конечного потребителя, в т.ч. через социальные сети в Интернете. Также проводится работа по защите интеллектуальной собственности, связанной с SPRS-терапией®. Нарушение исключительных прав на соответствующие объекты интеллектуальной собственности, включая торговые марки, Компания пресекает в судебном порядке.

Необходимо отметить, что имеется риск негативного влияния на продажи SPRS-терапии® нового федерального закона «О биомедицинских клеточных продуктах», который вступает в силу с 2017 года. В соответствии со статьей 8, п.2 данного закона «государственной регистрации подлежат: все биомедицинские клеточные продукты, впервые подлежащие вводу в обращение в Российской Федерации...». Несмотря на то что SPRS-терапия уже зарегистрирована, получила официальное разрешение на применение медицинской технологии от Росздравнадзора РФ в 2009 и в 2010 году, «введена в обращение» с 2011 года, и на нее, по мнению менеджмента ИСКЧ, не распространяется действие нового закона, есть риск, что комплексная услуга SPRS-терапия, включающая применение клеточного препарата, содержащего аутологичные дермальные фибробласты, может быть отнесена регулятором к регулирующему действию данного закона. Клеточная технология SPRS-терапия имеет «Разрешение на применение медицинской технологии» в РФ, полученное впервые в декабре 2009 г.: ФС №2009/398 в ред. от 21.07.2010.

Помимо Российской Федерации, в планах Компании – сделать услугу SPRS-терапия®, а также сервис по персональной диагностике состояния кожи (Паспорт кожи®) доступными для зарубежных потребителей. Так, идет подготовка к запуску проекта международного медицинского туризма с целью привлечения пациентов из-за рубежа для оказания услуг SPRS-терапии® в клиниках-партнёрах г. Москвы. Проект будет осуществляться совместно с партнёром из Великобритании, первые продажи начнутся в 1 полугодии 2017 г.

Ведется работа по привлечению инвесторов для открытия клеточных лабораторий в странах Латинской Америки и Ближнего Востока.

Параллельно осуществляются шаги по получению международной патентной защиты уникальной диагностической составляющей технологии SPRS-терапия® – персонализированной диагностики кожи (Паспорт кожи®). В сентябре 2016 г. были получены патенты на технологию Паспорт кожи® в Японии и Евросоюзе, ранее – в 2014 году – в США.



Услуги проекта Genetico® (генетические исследования и консультирование, Репробанк®)

В партнерстве с Биофондом РВК, ИСКЧ осуществляет социально-значимый проект Genetico® по развитию персонализированной медицины в области диагностики и профилактики наследственных заболеваний, а также патологий с генетической составляющей, в т.ч. в репродуктивной сфере.

Доходы от услуг проекта – сервисов генетической диагностики и консультирования, а также Репробанка®, которые предоставляет ООО «ЦГРМ «ГЕНЕТИКО», дочерняя компания ПАО «ИСКЧ», составили по РСБУ за 9 месяцев 2016 г. 100,7 млн. рублей – на 55% больше выручки, продемонстрированной от перечисленных услуг по итогам всего предыдущего года.

По сравнению с 9 месяцами 2015 г., доходы увеличились в 2,3 раза.

Подробная информация о развитии линейки услуг проекта Genetico® будет дана в пресс-релизе по консолидированным результатам ИСКЧ за 9 месяцев 2016 г. в соответствии с МСФО (после публикации соответствующей финансовой отчетности по МСФО в конце ноября 2016 г.).

Операционные расходы, OIBDA, прибыли и убытки

Ниже представлены соответствующие показатели по отчетности ПАО «ИСКЧ», совокупные показатели за 9 месяцев 2016 г. – с учетом выделенного в конце 2015 г. бизнеса Гемабанка® – см. далее в примечаниях к таблице «Основные финансовые результаты».

Операционные расходы ИСКЧ (себестоимость + коммерческие + управленческие расходы) составили за 9 месяцев 2016 г. 173,076 млн. рублей, сократившись, по сравнению с аналогичным периодом предыдущего года, на 4,3%.

Уменьшение операционных издержек было обусловлено снижением себестоимости (-22,8%). Однако рост коммерческих и управленческих расходов, в том числе, в связи с продвижением инновационного препарата Неоваскулген®, обусловил получение Компанией убытка от продаж и отрицательного значения показателя OIBDA⁶ (-68,870 млн. рублей и -60,634 млн. рублей, соответственно).

Результат от прочей деятельности (сумма прочих доходов, прочих расходов и чистых процентов), полученный Компанией за 9 месяцев 2016 г., является отрицательным и составляет -1,266 млн. рублей (по сравнению с 2,775 млн. рублей по итогам 9 месяцев 2015 г.).

Во многом данный отрицательный результат обусловлен получением Компанией убытка от переоценки рыночной стоимости ценных бумаг (котируемых акций), приобретенных для торговли – в связи с уменьшением их количества и конъюнктурой рынка, а также объясняется увеличением процентных расходов – в связи с привлечением заемных средств (см. далее таблицу «Основные финансовые результаты»).

В силу указанных причин, по итогам 9 месяцев 2016 г. Компания продемонстрировала убыток до налогообложения в размере 70,136 млн. рублей, а также чистый убыток в размере 63,240 млн. рублей.

⁶ Показатель OIBDA рассчитывается как выручка за вычетом операционных расходов (себестоимость + коммерческие + управленческие расходы), т.е. операционная прибыль, без учета амортизации. Компания считает, что OIBDA дает важную информацию инвесторам, поскольку отражает состояние её бизнеса, включая способность финансировать инвестиции, а также возможность привлекать заемные средства и обслуживать долг.



Основные финансовые результаты:

тыс. рублей	9 мес. 2016 г.	9 мес. 2015 г.	% изменения
Выручка	104 206*	185 119	-43,7%
Себестоимость	(87 184)	(112 887)	-22,8%
Валовая прибыль	17 022**	72 232	-76,4%
<i>Маржа по валовой прибыли (Gross margin)</i>	<i>16,3%**</i>	<i>39,0%</i>	<i>н.п.</i>
Коммерческие расходы	(39 053)	(33 053)	18,2%
Управленческие расходы	(46 839)	(34 848)	34,4%
Операционные расходы – итого, в т.ч.	(173 076)	(180 788)	-4,3%
Амортизация (ОС, НМА и НИОКР)	(8 236)	(10 209)	-19,3%
OIBDA	(60 634)	14 540	н.п.
<i>Маржа по OIBDA (OIBDA margin)</i>	<i>н.п.</i>	<i>7,9%</i>	<i>н.п.</i>
Прибыль / (убыток) от продаж	(68 870)***	4 331	н.п.
<i>Маржа по прибыли от продаж (Operating margin)</i>	<i>н.п.</i>	<i>2,3%</i>	<i>н.п.</i>
Результат от прочей деятельности, включая:	(1 266)	2 775	н.п.
Доходы от участия в других организациях (дивиденды от ММЦБ)	19 816	-	н.п.
Чистые проценты	(6 858)	(2 043)	235,7%
Прочие прибыли / (убытки) – разница между «Прочими доходами» и «Прочими расходами» в Отчете о финансовых результатах, в т.ч.	(14 224)	4 818	н.п.
Прибыль / (убыток) от переоценки ценных бумаг, приобретенных для торговли	(12 067)	39 222	н.п.
Прибыль / (убыток) до налогообложения	(70 136)	7 106	н.п.
Текущий налог на прибыль	-	(1 924)	н.п.
Изменение отложенных налоговых обязательств	7 963	(7 402)	н.п.
Изменение отложенных налоговых активов	(1 067)	823	н.п.
Чистая прибыль / (убыток)	(63 240)	(1 397)	в 45 раз
<i>Маржа по чистой прибыли (Net margin)</i>	<i>н.п.</i>	<i>н.п.</i>	<i>н.п.</i>

* Для обеспечения сопоставимости показателей выручки за 9 месяцев 2016 г. и 9 месяцев 2015 г., необходимо отметить, что доходы от услуги персонального банкинга СК ПК (новые клиенты) с 4 кв. 2015 г. отражаются в выручке ООО «ММЦБ» - 100%-й дочерней компании ПАО «ИСКЧ», куда с 1 октября 2015 г. было переведено из ПАО «ИСКЧ» предоставление данной услуги Гемабанка®. Названные доходы ММЦБ за 9 месяцев 2016 г. составили 95 772 тыс. рублей.

Поскольку выручка ИСКЧ за 9 месяцев 2015 г. содержит все поступления от Гемабанка® (как от услуги долгосрочного персонального хранения образцов, так и от услуги выделение и криоконсервации СК ПК по новым договорам), с ней можно сопоставлять выручку ИСКЧ за отчетный период, если к последней прибавить упомянутые доходы ММЦБ. Таким образом, показатель общей выручки ИСКЧ за 9 месяцев 2016 г., сравнимый с таковым же за 9 месяцев 2015 г., составит 199 978 тыс. рублей (рост на 8,0% по сравнению с 9 месяцами 2015 г.).

** С учетом валовой прибыли ООО «ММЦБ» продемонстрирован рост валовой прибыли относительно 9 месяцев 2015 г. до 79,2 млн. рублей при валовой марже по консолидированной выручке ИСКЧ и ММЦБ, приведенной выше, в 76,0%.

*** С учетом финансового результата от продаж ООО «ММЦБ» в 45,1 млн. рублей продемонстрирован убыток от продаж в размере 23,8 млн. рублей.

С неаудированной неконсолидированной финансовой отчетностью ПАО «ИСКЧ» за 9 месяцев 2016 года по РСБУ можно ознакомиться на корпоративном веб-сайте Компании в разделе «Инвесторам» (Финансовая отчетность → Отчеты по РСБУ): http://hsci.ru/investoram-i-aktzioneram/financial_reporting/otchet_y_rsbu

Он-лайн конференция с участием Генерального директора ПАО «ИСКЧ» Артура Исаева для инвестиционно-аналитического сообщества и журналистов состоится в конце ноября - начале декабря 2016 года – после публикации консолидированных результатов Компании за 9 месяцев 2016 года по МСФО. Точное время он-лайн конференции, а также ссылка для участия будут объявлены дополнительно.



Институт Стволовых Клеток Человека (ПАО «ИСКЧ», www.hsci.ru) - российская публичная биотехнологическая компания, основанная в 2003 году.

Направления деятельности ИСКЧ – научные исследования, разработка, а также коммерциализация и дальнейшее продвижение на рынке собственных инновационных лекарственных препаратов и высокотехнологичных медицинских услуг. Компания ставит целью формирование новой культуры медицинской заботы о человеке – развитие здравоохранения в области персонализированной и профилактической медицины.

Проекты Компании охватывают следующие сегменты современных биомедицинских технологий: генная терапия; медицинская генетика, в т.ч. репродуктивная (генетические исследования и консультирование); регенеративная медицина (клеточные сервисы и препараты, тканеинженерные продукты); биострахование; биофармацевтика.

ИСКЧ принадлежит крупнейший в РФ и СНГ банк персонального хранения стволовых клеток пуповинной крови – [Гемабанк®](#), а также банк репродуктивных клеток и тканей человека – [Репробанк®](#) (персональное хранение, донация).

Компания вывела на рынок первый российский генотерапевтический препарат для лечения ишемии нижних конечностей атеросклеротического генеза – [Неоваскулен®](#) («первый в классе» препарат для терапевтического ангиогенеза), а также инновационную медицинскую технологию применения дермальных аутофибробластов для восстановления кожи с признаками возрастных и иных структурных изменений – [SPRS-терапия®](#).

ИСКЧ реализует социально-значимый проект [Genetico®](#) по предоставлению услуг [генетических исследований и консультирования](#) с целью раннего выявления и профилактики наследственных заболеваний, а также патологий с генетической составляющей, в т.ч. в репродуктивной сфере (включая ДНК-скрининг, диагностические панели на отдельные категории и случаи заболеваний, [преимплантационную генетическую диагностику](#), [неинвазивное пренатальное исследование](#), сервисы в области [онкогенетики](#) и [биоинформатики](#)).

Компания нацелена на развитие своих продуктов, как на российском, так и на международном рынке.

ПАО «ИСКЧ» – эмитент сектора РИИ Московской Биржи (тикер: [ISKJ](#)). Первичное публичное размещение акций ИСКЧ, проведенное в декабре 2009 года, стало первым IPO биотехнологической компании в России.

Некоторые заявления, присутствующие в настоящем пресс-релизе, являются заявлениями, содержащими прогноз относительно будущих событий.

К таким заявлениям, в частности, могут относиться:

- *оценка будущих экономических показателей Компании: доходов, прибыли (убытка), прибыли (убытка) на акцию, дивидендов, инвестиций, структуры капитала, показателей маржинальности, а также иных финансовых и операционных показателей и соотношений;*
- *прогнозы относительно факторов, влияющих на текущую стоимость будущих денежных потоков;*
- *планы, цели или задачи ПАО «ИСКЧ», в том числе относящиеся к продуктам и услугам;*
- *планы по совершенствованию корпоративного управления;*
- *будущее положение Компании на рынке;*
- *ожидаемые отраслевые тенденции;*
- *возможные регуляторные изменения и оценка влияния соответствующих нормативных актов на деятельность Компании;*
- *предпосылки, на которых основываются заявления.*

Указанные заявления подвержены влиянию рисков, фактора неопределенности и иных факторов, в результате которых фактические результаты могут существенно отличаться от тех результатов, которые прямо указаны в пресс-релизе. Данные риски включают в себя возможность изменения хозяйственных и финансовых условий деятельности Компании и перспектив ее развития; возможность изменения политической и экономической ситуации в России и в мире; изменение существующего или будущего отраслевого регулирования; возможность изменения российского законодательства; а также воздействие конкуренции и иных факторов.

Более детальный обзор данных факторов содержится в годовом отчете эмитента, а также иных публично раскрываемых документах Компании. Большинство из указанных факторов находится вне пределов контроля и возможности прогнозирования со стороны Компании. Поэтому, с учетом вышесказанного, Компания не рекомендует необоснованно полагаться на какие-либо высказывания относительно будущих событий, приведенные в настоящем пресс-релизе. Компания не принимает на себя обязательств публично пересматривать данные прогнозы – ни с целью отразить события или обстоятельства, имевшие место после публикации настоящего пресс-релиза, ни с целью указать на непредвиденно возникшие события – за исключением тех случаев, когда это требуется в соответствии с применимым законодательством.

За дополнительной информацией просьба обращаться:

Директор по связям с инвесторами ПАО «ИСКЧ»
Светлана Самойлова

Тел.: +7 (963) 679 3508

e-mail: ssamoylova@hsci.ru

Пресс-секретарь ПАО «ИСКЧ»
Елена Романова

Тел.: +7 (916) 809 5559

e-mail: rea@gemabank.ru